

Mendoza: celebração e eleição da nova diretoria

**PESQUISA DA FENABRAVE
APONTA LIDERANÇA DA MF**
**FORMAÇÃO DE SUCESSORES:
FOCO NO PLANEJAMENTO
SUCESSÓRIO**



DOIS MANDATOS E UMA CONSTRUÇÃO COLETIVA

Foram quatro anos e dois mandatos à frente da Unimassey. Ao lado do meu vice e atual presidente eleito, João Batista de Figueiredo Ramos, e de toda a diretoria, trabalhamos juntos na construção de mais um capítulo da nossa história.

Foram muitos momentos marcantes ao longo deste período, mas, sem dúvida, a comemoração dos 50 anos da Associação foi o ápice desta jornada. A viagem à Portugal nos proporcionou momentos memoráveis de confraternização, união e celebração da nossa trajetória enquanto Associação. Relembrar estas cinco décadas nos permitiu revisitar a história da Unimassey, reconhecer e lembrar de todos que fazem parte desta construção e, sobretudo, honrar esse legado. Foi emocionante, significativo e me sinto imensamente feliz por ter tido a oportunidade de exercer a presidência neste momento tão sublime.

Ao longo destes quatro anos também investimos fortemente em um dos nossos compromissos assumidos que é disponibilizar ferramentas de qualificação para os colaboradores das

associadas. Para isso desenvolvemos a Plataforma Semear. Sucesso e aceitação traduzidos em números: 35 cursos que impactaram 1.629 colaboradores das concessionárias de todas as regiões do país e resultaram em mais de seis mil certificações.

Iniciamos ainda, o curso de Formação de Sucessores, com o objetivo de sensibilizar os titulares da Rede sobre a importância de um planejamento sucessório fundamentado em governança bem estruturada, além de despertar nos potenciais sucessores o interesse pelo negócio Massey Ferguson, garantindo assim a perenidade de suas empresas. Essa ação inédita entre Unimassey e AGCO é motivo de grande orgulho para todos nós.

Também implantamos o Unimarket, um portal de negócios gratuito e exclusivo para concessionárias associadas, criado para centralizar informações, facilitar a comunicação interna e promover um ambiente seguro e ágil para compra e venda de máquinas, peças, ferramentas, implementos

e produtos Massey Shop. É mais uma iniciativa que fortalece o relacionamento entre as associadas e o desenvolvimento da Rede Unimassey.

Para finalizar o ciclo, nossa Assembleia Geral realizada em Mendoza, Argentina, onde elegemos a nova diretoria para o próximo período. Fechamos com chave de ouro.

Encerro com um sentimento de gratidão profunda por toda a confiança e apoio de todos nessa jornada. Também não posso deixar de agradecer

a parceria e união que construímos ao lado de toda liderança da AGCO, CNMF e AGCO Finance, resgatando nossa aproximação entre Rede, associação e fabricante.

Seguiremos juntos, cada vez mais fortes e unidos no propósito maior: fortalecer e expandir nossa Associação de forma sólida e coletiva.

Nesta edição, fizemos um compilado sobre o nosso ano de 2025. Desejo a todos uma boa leitura e um excelente final de ano.



Luciano Lucchini
Presidente da Unimassey



CENTRO DE REMANUFATURA DE TRANSMISSÕES É INAUGURADO EM JUNDIAÍ

A AGCO inaugurou em fevereiro a expansão de suas operações em Jundiaí (SP) com a abertura de duas novas instalações: um centro de transmissões Reman e a nova sede da AGCO Academy.

Com investimento de R\$ 19 milhões, o centro de transmissões tem 1.750 metros quadrados dedicados à remanufa-

tura de transmissões continuamente variáveis e transmissões mecânicas.

A meta é produzir 120 transmissões CVT e 120 mecânicas no primeiro ano. A produção de transmissões mecânicas remanufaturadas começou em abril de 2025, com a produção de remanufatura CVT iniciando no final deste ano.



O alinhamento de ações para o ano de 2025 pautou a reunião da diretoria da Unimassey realizada em 06 de fevereiro, na planta de colheitadeiras da Massey Ferguson em Santa Rosa, região Noroeste do RS. A unidade está consolidada como um centro de excelência na produção de colheitadeiras.

DIRETORIA DA UNIMASSEY

REUNIU-SE EM SANTA ROSA

O presidente Luciano Lucchini esteve acompanhado da diretoria, vice-presidência e colaboradores da Associação. Quem recebeu a comitiva da Unimassey na planta foram o vice-presidente de Manufatura, Fernando Nogueira, e os diretores Kellen Bormann, da área Comercial e Breno Cavalcanti, diretor de Produto.

A fábrica da Massey Ferguson em Santa Rosa é um importante centro de produção de colheitadeiras e plataformas da marca na América Latina. Fundada em 1975, passou por importantes investimentos em modernização e tecnologia para garantir a produção de máquinas agrícolas de alta qualidade.

UNIMASSEY PRESENTE NOS 60 ANOS DA FENABRAVE

O presidente da Unimassey, Luciano Lucchini, participou no dia 18 de março, ao lado de Leonel Oliveira e Fernando C. Fabbrin, da comemoração dos 60 anos de fundação da Fenabrade.

O evento aconteceu em São Paulo e reuniu convidados na Casa Giardini. Na ocasião, Luciano entregou ao novo presidente da Federação, o empresário Arcelio Junior, que assumiu em janeiro para um mandato de três anos, uma placa em homenagem às seis décadas de serviços prestados ao se-

tor da distribuição de veículos automotores.

A Fenabrade está representada em todo o país, por meio de suas 57 associações de marca, mais de 8 mil concessionários de veículos dos segmentos de automóveis, comerciais leves, caminhões, ônibus, implementos rodoviários, motocicletas e máquinas agrícolas, instalados em mais de mil municípios e que geram mais de 315 mil empregos diretos, movimentando quase 6% do PIB nacional.





“OVELHAÇO” MARCOU O TRADICIONAL JANTAR OFERECIDO PELA AUGUSTIN DURANTE A EXPODIRETO

A associada Augustin, com matriz em Não-Me-Toque, cidade sede da 25ª edição da Expodireto Cotrijal, promoveu em 11 de março, na Fundação Guilherme Augustin, o seu tradicional jantar, oferecido todos os anos durante a feira e que reúne concessionárias Massey Ferguson participantes, representantes da AGCO, Unimassey e demais parceiros de negócio.

Capitaneado pelo diretor Paulo Finger, na comemoração deste ano um gran-

de “ovelhaço” marcou o encontro, característico pela hospitalidade da Augustin e também por ser um momento de descontração, confraternização e troca de experiências.

Pela associação estiveram o presidente, Luciano Lucchini e Leonel Oliveira. Da AGCO, participaram a diretora comercial Kellen Bormann, Nicolas Ballestrero e Eriko Bagatin e representantes da AGCO Finance.





ENCONTRO REÚNE TITULARES EM JUNDIAÍ

A sede da AGCO em Jundiaí, São Paulo, sediou nos dias 15 e 16 de abril, o Encontro de Titulares das concessões Massey Ferguson. Na pauta o alinhamento estratégico para os próximos quatro meses. Na ocasião, foram apresentados todos os projetos do departamento comercial, lançamentos de produtos, peças, pós-vendas, qualidade, consórcio e financiamentos. "Os titulares saíram muito otimistas com as ações apresentadas para os próximos meses", avalia o presidente da Unimassey, Luciano Lucchini.

Durante o encontro as cinco concessionárias que completaram o quinquênio de concessão foram homenageadas pela AGCO. São elas: Coopercitrus, Valence, Pampa, Riofras e Jumasa.



AGCO INAUGURA CENTRO DE DESENVOLVIMENTO DE PLANTADEIRAS

A AGCO inaugurou no dia 21 de maio, em Ibirubá (RS), o Centro de Desenvolvimento de Plantadeiras. A nova unidade recebeu um investimento de R\$ 16 milhões e possui uma área construída de 2.400 m².

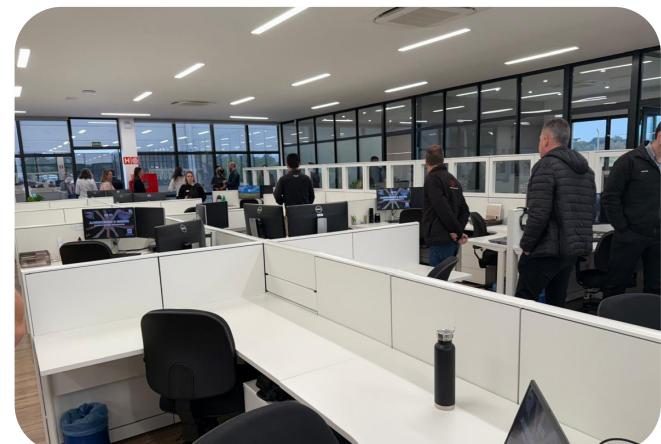
A Unimassey esteve representada pelo vice-presidente de Gestão e Finanças, Paulo Finger.

O centro multifuncional, projetado para abranger todas as etapas do desenvolvimento das plantadeiras, desde a concepção até os testes finais, transforma o município em um polo estratégico para desenvolvimento global de tecnologias de plantio.

Para o Diretor Global de Engenharia para plantio e preparo do solo, Vinícius Fiori, o centro é resultado de um trabalho já consolidado desde 1999 na cidade. "A tecnologia que conseguimos entregar hoje faz a diferença para o produtor aumentar a produção usando menos insumos, gerando maior rentabilidade", afirma Fiori. Rodrigo Junqueira, gerente-geral da AGCO e vice-presidente da Massey Ferguson América do Sul, destacou a relevância estratégica

do novo centro. "A iniciativa representa um marco na trajetória da AGCO, reforçando nosso compromisso com o agricultor e com a inovação".

A AGCO já mantém uma fábrica em Ibirubá, onde desenvolve implementos agrícolas, como a plantadeira Momentum, produto global projetado especificamente para o mercado brasileiro, destacando-se pela praticidade no transporte e operação.





UNIMASSEY SEMEAR: HÁ TRÊS ANOS QUALIFICANDO COLABORADORES

Em 2025 o Unimassey Semear, iniciado em 2022, completa três anos de implantação. Ao longo deste período a plataforma online, gratuita e exclusiva para associadas, disponibilizou mais de 400 cursos livres e quatro exclusivos: Venda Valor, Prospectar, Atender e Negociar. Até o presente já são 35 turmas e mais de quatro mil certificações.

Com conteúdos elaborados criteriosamente com o objetivo de qualificar todas as etapas que envolvem a co-

mercialização de máquinas agrícolas os cursos da plataforma Unimassey Semear registraram, ao longo do período, uma média de cem alunos por turma. Em recente pesquisa realizada pela metodologia Net Promoter Score (NPS), que permite avaliar de modo simplificado o nível de satisfação dos participantes, 91,3 % indicaram o grau excelência quanto questionados sobre os cursos do Programa exclusivo.



PESQUISA DA FENABRAVE APONTA **LIDERANÇA ABSOLUTA DA MASSEY FERGUSON** E APROVAÇÃO AO **DESEMPENHO DA UNIMASSEY**

A 29ª Pesquisa Fenabrade Relacionamento com as Marcas, criada em 2023 e voltada aos segmentos Autos e Comerciais leves, Caminhões e Ônibus, Tratores, Motos e Implementos rodoviários, foi reformulada. Com menos perguntas, mas com questões mais abrangentes, o Índice de Valor passou a incluir novos aspectos ligados à geração de valor na vida econômica das concessionárias, com o objetivo de avaliar a satisfação com o negócio e, com isso, indicar para a montadora onde estão os seus pontos fortes e fracos.

Outra novidade criada foi o Índice da Parceria Comercial que demonstra o grau de satisfação dos concessionários com o apoio recebido das áreas funcionais da Marca na operação comercial e na busca da fidelização do cliente.

O levantamento que, em síntese, visa mensurar o grau de satisfação do concessionário com a capacidade de ge-

rar resultado para seu negócio, cativar e fidelizar o cliente aos produtos da marca apresentou 24 questões, englobando diversos setores. Em relação às máquinas agrícolas a Massey Ferguson liderou em todas as perguntas.

A Unimassey, que reúne associadas de 22 estados do país e do Distrito Federal e que tem como finalidade ser o elo entre marca e a Rede de distribuidores - mantendo a união e apoiando as necessidades das concessionárias - entende que o resultado positivo é um potente balizador em relação a sua atuação como agente de união e desenvolvimento das associadas.

“Ver a Massey Ferguson liderando em questões tão essenciais como, por exemplo, retorno financeiro, crescimento no último ano, rentabilidade do negócio, é extremamente satisfatório porque este também é nosso papel como Associação. E isto também

está apontado na pesquisa que mostra um índice de aprovação de 91,7% em relação ao desempenho geral da

Unimassey e de 93,2% quanto à comunicação com nossos associados", avalia o presidente Luciano Lucchini.

LÍDER NO APOIO À REDE

91,6%

no Índice de
Parceria Comercial

*suporte para crescimento
dos nossos parceiros

LIDERANÇA NO SEGMENTO DE MÁQUINAS AGRÍCOLAS

89,6%

no Índice de Valor

*crescimento acima
da média de mercado

DESEMPENHO DA ASSOCIAÇÃO QUANTO À COMUNICAÇÃO COM OS CONCESSIONÁRIOS A RESPEITO DOS ASSUNTOS DA MARCA

93,2%

DESEMPENHO GERAL DA SUA ASSOCIAÇÃO DE MARCA

91,7%

no Índice de
Parceria Comercial

 **unimassey**
Juntos somos mais fortes.

UNIMARKET: UMA FERRAMENTA EXCLUSIVA DE NEGÓCIOS E OPORTUNIDADES

Um espaço exclusivo para associados criado para facilitar ao máximo a comunicação interna e proporcionar um ambiente para anúncios de compra e venda de máquinas novas e usadas, peças, implementos, ferramental, Massey Shop, entre outros.

Criado em setembro de 2024, o portal de negócios Unimarket reúne todas as informações e programas que visam o aperfeiçoamento das relações e o desenvolvimento da Rede.

O programa conta com as parcerias da Nous Educação Corporativa, Especifer Ferramentas e Equipamentos Especiais e AGCO Finance.



 **unimarket**
Seu mercado interno da rede unimassey

ASSOCIAÇÃO OFERECE HAPPY HOUR DURANTE A FENABRAVE

A Unimassey ofereceu no dia 27 de agosto, um happy hour aos associados participantes do 33º Congresso & Expo-Fenabrade realizado até o dia 28 de agosto no São Paulo Expo, em São Paulo (SP).

O evento, liderado pelo presidente da Associação, Luciano Lucchini, e pelo VP, João Batista de Figueiredo Ramos, aconteceu no Café Journal, no bairro de Moema, e contou com um número

expressivo de participantes. Na ocasião, houve uma saudação e brinde especial aos associados pelo resultado obtido na recente Pesquisa Fenabrade.

A AGCO se fez presente através de diretores e gerentes, com destaque para os executivos Kellen Bormann, Ana Helena de Andrade, Bill Hurley e Eriko Bagatim, dentre outros.





BICAMPEÃS DO UDP VISITAM FÁBRICA DA AGCO EM MOGI

As bicampeãs do troféu Unimassey Dealer Performance (UDP) – programa que tem foco voltado para treinamento e satisfação do cliente – realizaram, no dia 13 de agosto, uma visita à fábrica da AGCO em Mogi das Cruzes (SP). A viagem foi uma premiação pela conquista e o destino foi escolhido pelas associadas.

O grupo, formado por colaboradores das concessionárias, foi recebido por Alexandre Mattosinho, diretor da unidade, Daniel Iagalo, gerente sênior de manufatura e Brenda Gonçalves, técnica de manufatura.

Representando a Unimassey, Fernando C. Fabbrin. Da Sotrima, que tem matriz em Porto Alegre, estiveram presentes Alexandre de Souza Nunes, Gian Costa da Silveira, Joanna Katherine Rocha Cure e Marcelo Alves de Souza. Já da Pippi Máquinas, com sede em Giruá (RS), participaram Alaor Bianchi, Andrei Savio, Jonas Pereira e Anderson L. de Almeida.

Para coroar a experiência que incluiu a visita às instalações, a fábrica ofereceu um almoço ao grupo de colaboradores e brindes no encerramento.

VENCEDORES DO TROFÉU DEALER EM 2025

O programa de excelência desenvolvi- do em parceria com a AGCO, caminha para o quinto ano com toda a rede en- gajada e motivada para evoluir ainda mais nos seus indicadores. O formato

de pontuação é o mesmo dos últimos anos com condições e regras cons- truídas exclusivamente com base no pilar Qualidade do Programa Dealer Excellence Massey Ferguson.

PRIMEIRO TRIMESTRE: JANEIRO/FEVEREIRO/MARÇO

A associada Jorge Santos, com matriz em São Ga- briel (RS), é a grande vencedora do Troféu Unimassey Dealer Performance referente ao primeiro trimestre do ano. Pippi Máquinas e Sotrima, conquistaram os segundo e terceiro lugares, respectivamente.

Lançado em 2022 o programa tem condições e re- gras construídas exclusivamente no pilar Qualidade do Programa Dealer Excellence Massey Ferguson.



SEGUNDO TRIMESTRE: ABRIL/MAIO/JUNHO

A associada Camagril é a vencedora do troféu Uni- massey Dealer Performance referente ao trimestre abril, maio e junho de 2025. Com matriz em Casca- vel (PR) a concessionária tem onze filiais, sendo dez no Paraná e uma no estado de São Paulo. Redemaq Minas e Somafertil, ficaram em segundo e terceiro lugares, respectivamente.



*até o encerramento desta edição ainda não foram fechadas as informações dos outros dois trimestres.



SEMEAR ENTRA NO **TERCEIRO ANO COM NOVIDADE**

Foi lançado em agosto o treinamento “Liderar Pessoas”. O novo curso – que em 2025 teve duas turmas e segue em 2026 – integra a trilogia do PDL Liderar, Programa de Desenvolvimento de Lideranças da Unimassey Semear, que inclui o Liderar Processos e o Liderar Resultados.

Com conteúdos desenvolvidos pela consultora e professora Liziane Fagundes e alinhados ao propósito da qualificação, o Liderar Pessoas conta com 24 aulas distribuídas em quatro módulos. A formação tem o objetivo de contribuir para o desenvolvimento das lideranças

das associadas, trazer reflexões técnicas e aprimorar a comunicação estão entre os objetivos do curso.



FORMAÇÃO DE SUCESSORES: AÇÃO INÉDITA FOCA NO PLANEJAMENTO SUCESSÓRIO



Aconteceu no dia 16 de agosto na fábrica da AGCO em Jundiaí (SP), com a participação de representantes de associadas de todo o Brasil, a primeira aula presencial da Turma de Formação de Sucessores do Programa Unimassey Semear.

O curso, iniciado em 02 de setembro de forma online, está sendo realizado pela Associação em parceria com a empresa UNE Sucessão e Governança. "Investimos neste curso porque entendemos a importância de sensibilizar os titulares da Rede para um

planejamento sucessório, através de um programa de governança bem estruturado. Também queremos despertar o interesse no negócio MF do potencial sucessor, garantindo assim a perenidade das suas empresas. Esta é uma ação inédita entre a Unimassey e AGCO e nosso objetivo é repetir esse programa anualmente", explica o presidente da Associação, Luciano Lucchini.

O curso tem duração de um semestre, carga de 60 horas divididas em 20 aulas de 3 horas.

NOVA DIRETORIA É ELEITA EM MENDOZA

Uma viagem que marcou o encerramento de um ciclo para o início de outro. Foi durante a Assembleia Geral da Unimassey de 2025 que foi eleita, por unanimidade, a nova diretoria, em Mendoza, Argentina. Entre os dias 16 a 21 de novembro, o grupo com cerca de cem pessoas e formado por representantes da maioria das associadas, também participou de um roteiro que contemplou visita a vinícolas, pontos históricos e belas paisagens emolduradas pela Cordilheira dos Andes no país vizinho.



Foi o momento também para que o presidente da Associação nos últimos quatro anos, Luciano Lucchini, fizesse um agradecimento a todos, especialmente à diretoria que o acompanhou no período que ocupou o cargo. Encerrou o ciclo como presidente, mas segue como vice do eleito João Batista de Figueiredo Ramos que retorna ao cargo de presidente da Unimassey para o período 2025/2027.



Confira a nominata da diretoria eleita na Assembleia Geral da Unimassey

para o período 2025/2027, realizada no dia 17 de novembro em Mendoza.

João Batista de Figueiredo Ramos	Sotrima Agrícola /Porto Alegre (RS)
Luciano Lucchini	Luchini Tratores /Pouso Alegre (MG)
Sergio Souza	SM Tratores / Unai (MG)
Rudney Doeler	Itaimbé Máquinas / Santa Maria (RS)
Eduardo Nunes	Disma /Araçatuba (SP)
Eder Silva	Redemaq /Patos de Minas (MG)
Marcilei Pereira Faria	Somafertil /Goiânia (GO)
Cléo Vincensi	Sotrima /Porto Alegre (RS)
Paulo Finger	Augustin / Não-Me-Toque (RS)
Sandro Pinheiro	Guimarães Agrícola / Lucas do Rio Verde (MT)
Mariza Esselin	Somafertil /Goiânia (GO)
Marcio Oliveira	Valence / Governador Valadares (MG)
Iason Pippi	Redemaq / Santo Ângelo RS
Eugenio Caetano Alegretti Neto	Sulpará /Marabá (PA)
Dauri Krauspenhar	Krauspenhar e Hartemann /Rondonopolis (MT)
Cássio Aguirre Pacheco	Luchini Tratores/ Pouso Alegre MG
Luiz Augusto Maziero Nasser	Casa Nasser /Mococa (SP)
Marcelo Luís Alves	Magparaná / Ponta Grossa (PR)
Roberto Krause Gruendling	Samaq /Santa Cruz do Sul (RS)



CONCLUÍDA A PRIMEIRA TURMA DO FORMAÇÃO DE SUCESSORES

A primeira turma do Formação de Sucessores, curso realizado pela Unimassey em parceria com a AGCO, foi concluída, presencialmente, no dia 16 de dezembro, em Jundiaí (SP), com a apresentação dos TCCs.

Representando a Unimassey estiveram o presidente Luciano Lucchini, o presidente eleito da Associação, João

Batista de Figueiredo Ramos e Rosana Rocha. Representantes da AGCO também estiveram presentes.

No dia 15 dezembro o grupo participou do workshop “Futuro Papel de Lideranças de uma Concessionária”. Após, todos reuniram-se para um jantar de confraternização no Fla Gastronomia.





unimassey.com.br



Já conferiu o novo layout
do site da Unimassey?

mais moderno, intuitivo e fácil de navegar



Notícias sobre cursos
Calendário das feiras
Unimarket

 **unimarket**
Seu mercado interno da rede unimassey

ANÚNCIOS DE COMPRA E VENDA

- TRATORES NOVOS E USADOS
- SOLICITAÇÃO DE PRODUTOS
- PEÇAS E IMPLEMENTOS
- MASSEY SHOP
- FERRAMENTAL