



42ª EXPOINTER

2019

## Expointer bate recorde de público e anima o agronegócio



**REDE MASSEY**

AGCO lança novo portal de comunicação para concessionárias

Roberval Silva, da Redemaq completa 50 anos de trabalho na rede

**REDE MASSEY**

# Juntos somos mais fortes

Desde a última edição do *Informativo Unimassey*, participamos de diversas reuniões para definirmos estratégias e alinharmos nossas ações a fim de alavancar cada vez mais o crescimento da rede Massey Ferguson.

Com a AGCO tratamos assuntos relacionados ao nosso negócio e projetos. Lançamos o evento Reconectar Colheitadeiras, um projeto conjunto da Unimassey e fábrica que foi um sucesso. Também efetuamos reuniões com a Diretoria de Desenvolvimento de Concessionárias e Diretoria Financeira da AGCO, onde tratamos do novo Demonstrativo Econômico Financeiro (DEF) e o lançamento do AGCO Portal, uma novidade para aprimorar a comunicação entre a marca e as concessionárias. Com o banco da Massey Ferguson, o AGCO Finance, estamos ultimando os detalhes do convênio que extinguirá o fundo de risco e sobre o qual teremos novidades em breve.

Nesta edição trazemos como tema central a 42ª Expointer, maior feira agropecuária da América Latina que aconteceu em Esteio (RS), e neste ano bateu recorde de público e de negócios. Nosso estande recebeu um elevado número de clientes de muitas regiões e todas as concessionárias estão de parabéns pelo trabalho realizado durante a feira e os excelentes resultados alcançados.

Participamos, com imensa satisfação, de inaugurações de novas unidades e eventos comemorativos das concessionárias. A Unimassey também se fez presente no 29º Congresso e ExpoFenabreve, importante evento do setor. Todas as reuniões, ocasiões especiais e novos projetos reafirmam que estamos caminhando juntos para fortalecer a rede com muito trabalho e dedicação.

Desejo a você uma excelente leitura desta nova edição do Informativo Unimassey.

**Paulo Finger**  
Diretor-presidente  
da Unimassey



## Unimassey



O *Informativo Unimassey* é uma publicação da Associação Nacional dos Distribuidores Massey Ferguson (Unimassey)

Rua Domingos Martins, 121 conj. 402  
92010-170 • Canoas • RS  
(51) 3472-9988 • [www.unimassey.com.br](http://www.unimassey.com.br)

Envie comentários sobre as matérias publicadas, bem como sugestões de assuntos que você gostaria de ler no *Informativo Unimassey* para o e-mail:  
[unimassey@unimassey.com.br](mailto:unimassey@unimassey.com.br)

**Diretor-presidente**  
Paulo Finger

**Diretor vice-presidente**  
Omar Luiz Scanagatta

**Tratores**  
Roberval Sebastião da Silva e  
João Batista Figueiredo Ramos

**Colheitadeiras**  
Rudney Doeler e  
Edoardo Mosena

**Pós-Venda**  
Paulo Nalvi Kober e  
Juliana Lima Guerini

**Consórcio e Financiamentos**  
Heraldo G. Boldrin e  
Rui Almeida

**Implementos**  
César Luiz Coser e  
Luiz Ubirajara Gomes da Silva

**Novos Projetos**  
Marcelo N. Ferreira e  
Márcio José Lucca

**Desenvolvimento da Rede**  
Mariza N. F. Rizzo Esselin e  
Mauren D. Dumoncel

**Coordenação**  
Fernando Coimbra Fabbrin



**Edição 35**  
Setembro de 2019

**Foto de capa**  
Fagner Almeida

### Projeto, Redação e Editoração

**stampa**  
comunicação corporativa

(51) 3023.4866 - (51) 9.9173.3164  
[www.stampacom.com.br](http://www.stampacom.com.br)  
[stampa@stampacom.com.br](mailto:stampa@stampacom.com.br)

**Direção-Geral, Edição e Revisão:** Eliane Casassola

**Redação:** Thamires Rosa  
**Editoração:** Thiago Pinheiro

**Impressão:** Gráfica Comunicação Impressa  
**Tiragem:** 1.000 exemplares

**Fotos:** Fagner Almeida • Diogo Gonçalves/Prefeitura de Campo Grande • Divulgação Massey Ferguson, Expointer, Fenabreve e Concessionárias

## Roberval Sebastião da Silva: 50 anos de dedicação

*Em 15 de julho de 1969, Roberval iniciou sua jornada de trabalho na Plínio Pippi*

### Orgulho e satisfação de sua história

Se Roberval pudesse encontrar aquele menino que iniciou aos 15 anos a vida profissional na rede Massey Ferguson, ele comenta que o aconselharia a fazer tudo exatamente igual: trabalhar desde cedo, se formar em administração de empresas e continuar os cursos e especializações, buscando unir a prática com a gramática e se aprimorando e evoluindo continuamente. “Sinto-me feliz e satisfeito por estarmos cumprindo a missão que nos foi delegada: encerramos o dia e levantamos no próximo com entusiasmo, alegria e agradecendo pela saúde, energia, vontade”, completa Roberval que cita ainda que momentos difíceis são para temperar a alma e momentos agradáveis é o reconhecimento de que valeu a pena a busca, o esforço e a luta.

O sócio-diretor da Redemaq afirma que os 50 anos de trabalho são um orgulho. Ele considera a rede fantástica e deixa um recado especial para todos os concessionários: “A marca Massey Ferguson é forte, seis décadas no mercado brasileiro, das quais mais de cinco como líder absoluta no mercado de tratores. Portanto, ninguém desaprende, a palavra é uma só: trabalho. Vamos que vamos, a hora é agora!”, conclui.

» Há aproximadamente cinco décadas, a empresa Plínio Pippi Filhos Ltda., que posteriormente passaria a se chamar Plínio Pippi S/A, abriu as portas para o jovem Roberval Sebastião da Silva, na época, com apenas 15 anos de idade. O cargo que ocuparia era o de serviços gerais. O dia 15 de julho de 1969 foi a data em que com a carteira assinada, iniciou a parceria profissional com muita dedicação, união e trabalho entre Roberval, que hoje é sócio-diretor, e a empresa que atualmente chama-se Redemaq.

Roberval destaca que, todos os momentos desta trajetória junto à concessionária foram importantes para sua construção como homem, profissional e chefe de família. “Enfrentamos desafios, trabalhamos em todos os setores de uma concessão antes de galgar cargos de gestão e o fizemos com seriedade, profissionalismo, ética, comprometimento, amor, devoção e por meio dessas atitudes buscamos ser exemplo em tudo que fizemos, especialmente, aos nossos colegas, clientes, fornecedores e parceiros, tendo a humildade e firmeza como regras básicas”, salienta.

Com o passar do tempo, ele acompanhou de perto toda a evolução da concessionária e todas as transformações no setor de máquinas agrícolas. Nestes anos todos passou por muitos setores como o de carteira de revisões, garantia, atendimento, escriturário, faturamento, financeiro, peças, vendas, além de assumir cargos de subgerente e gerente de unidade de negócio. Hoje muitas posições nem existem com este nome, mas foram essenciais para que Roberval trilhasse um caminho de muita competência até a cadeira de diretor e, atualmente, a de sócio da concessionária.



## Dia da Família Sotrima

» No dia 24 de maio, a Sotrima realizou o primeiro #DiadeFamíliaSotrima nas unidades de Porto Alegre e Pelotas. O formato dos eventos possibilitou maior integração das famílias dos clientes com a "Família Sotrima", pois foram disponibilizados brinquedos e lanches para a garotada, atividades para as esposas e acompanhantes.

Com foco principalmente na comercialização de peças e serviços, estes eventos se caracterizaram pela oportunidade de maior integração das equipes técnicas com os clientes da concessionária, possibilitando a troca de informações e a sanar possíveis dúvidas com relação as manutenções preventivas e corretivas, bem como a operação dos equipamentos.

Devido ao grande sucesso na comercialização e fechamento de negócios de pós-vendas nestes dois eventos, a Sotrima estendeu a realização do #DiadeFamíliaSotrima para todas as suas unidades no RS e em SC nos meses de junho e julho, eventos estes que repetiram o sucesso alcançado em Porto Alegre e Pelotas.

"O #DiadeFamília surgiu com objetivo de aproximar ainda mais a família do cliente com a Sotrima. Neste dia, o Espaço Mulher voltado ao público feminino e o Espaço Kids para as crianças, deixaram os clientes focados no nosso negócio. Vendemos a estes clientes soluções em pós-vendas, como reformas e revisões preventivas e programadas. A manutenção aumenta a confiabilidade e leva o equipamento a operar sempre próximo das condições que saiu da fábrica", conclui Cléo Vincensi, gerente de peças.



## Clientes da Somafertil visitam fábrica



» Nos dias 2 e 4 de julho, a concessionária Somafertil acompanhou 10 clientes de Goiás em visita à fábrica da AGCO. O objetivo foi de conhecerem a produção das máquinas Massey Ferguson. Os clientes visitantes foram André Luís Alves Vieira, Charles Mariano da Silva, Luis Antônio de Moraes, Wilton Rodrigues dos Santos, do município de Itaberaí, Claudio Ricardo Barbosa, de Nazário, Edson Pereira Rodrigues, Silvestre José Vieira e Welton Alves Diniz da cidade de Anicuns, Samuel Moreira Branquinho, de Inhumas, e Lincoln Vicente da Silva do município de Cezarina.

## Luchini inaugura duas filiais

» O mês de abril foi muito especial para a concessionária Luchini com a inauguração de duas novas filiais em Minas Gerais, uma na cidade de Varginha e outra em São João Del Rei, que contou com uma solenidade de abertura com a presença de diretores e gerentes da AGCO e também da Unimassey. No mês de junho, a cidade de Varginha recebeu a Mega Assembleia do Consórcio Nacional Massey Ferguson com a presença de mais de 300 clientes.



## Novidade da AGCO: portal de comunicação

Os concessionários da rede Massey Ferguson têm mais uma opção de comunicação e acesso aos sistemas da fábrica. Lançado em setembro, o AGCO Portal é compatível com a maioria dos navegadores de internet e pode ser acessado também por meio de tablets e smartphones.

“O novo portal online visa centralizar em uma única plataforma o contato e fornecer um serviço mais eficiente e personalizado, que traga mais agilidade para gestão do negócio”, destaca Kellen Bormann, diretora de Gestão de Concessionárias para a América Latina.



**Plataforma vai  
aprimorar o contato  
entre a marca e as  
concessionárias**



Os menus separados por áreas de negócios (Vendas, Peças, Serviços, Marketing, Financeiro, Gestão de Concessionárias, Treinamento e Fuse) permitem ao usuário encontrar todas as informações, a comunicação e os sistemas da AGCO, como AGCO Online, AGCO Academy, AGCO Parts Book, boletins, etc.

A rede de concessionárias contará com o apoio da AGCO para treinamentos e e-learnings disponíveis na AGCO Academy em sua plataforma digital e no AGCO Academy APP. Um manual de funcionalidades também estará disponível no AGCO Portal, na página inicial e no menu “Treinamentos”.

No AGCO Portal está disponibilizada uma equipe para responder as dúvidas dos visitantes. Basta entrar em contato pelo e-mail:

[gestao.concessionarias@agcocorp.com](mailto:gestao.concessionarias@agcocorp.com)



## PARA UMA GRANDE SAFRA UMA GRANDE PROMOÇÃO DE REVISÃO.

### REVISÃO PRÉ-SAFRA 2019.

- **GARANTIA DE 1 ANO PARA PEÇAS GENUÍNAS APLICADAS NA CONCESSIONÁRIA**
- **ATÉ 270 DIAS PARA PAGAR\***
- **PARCELAMENTO EM 3X**
- **DESCONTOS ESPECIAIS EM PEÇAS GENUÍNAS MASSEY FERGUSON**



## Concessionária **Mosena** completa 40 anos

*Colaboradores de todas as unidades  
comemoraram a data*



» No dia 29 de maio a concessionária Mosena completou 40 anos de dedicação ao agronegócio e à rede Massey Ferguson no Mato Grosso do Sul. Para comemorar esta data tão importante os colaboradores de todas as unidades da concessionária reuniram-se em um grande evento.

## Governo do Mato Grosso do Sul recebe tratores Massey Ferguson

*Solenidade contou com autoridades  
e representantes da concessionária*

» No dia 8 de julho aconteceu a solenidade de entrega de tratores Massey Ferguson e máquinas agrícolas adquiridas pelo governo do Mato Grosso do Sul. No evento, o governador Reinaldo Azambuja e a ministra da Agricultura Tereza Cristina, fizeram a entrega simbólica das chaves aos prefeitos e autoridades dos municípios contemplados. Pela Mosena, as presenças do diretor Roberto Mosena, do gerente comercial Renato Forti e do supervisor de Loja Cláudio Silva, juntamente com o coordenador comercial da Massey Ferguson na região, David Hoki Jr.



# Conexão Mulher reúne produtoras em Santa Maria

**Evento tem como objetivo reconhecer o trabalho da mulher no agronegócio**

» No dia 10 de julho, a Itaimbé Máquinas recebeu convidadas para a 1ª edição do Conexão Mulher, em Santa Maria (RS). O evento reuniu clientes de todas as regiões da empresa que tem filiais nas cidades gaúchas de Cacequi, Cachoeira do Sul, Panambi, Palmeira das Missões e Júlio de Castilhos. “O interesse delas foi incrível! O objetivo do evento é reconhecer a participação das mulheres do agronegócio e proporcionar um momento com informações práticas e experiências. O nosso segmento é muito masculino, e nós queremos que as produtoras se sintam bem-vindas”, explicou Bianca Doeler, coordenadora da Comunicação da Itaimbé Máquinas.

As convidadas foram recepcionadas com um almoço no Salão Itaimbé e receberam boas-vindas da direção da empresa. Elas assistiram a palestra sobre Gestão Rural e o Papel da Mulher, oferecida pela AGCO Finance e ministrada pelo consultor Flávio Cazarolli, da *Foco Rural*. “Flávio domina o assunto. Pude ver que várias das nossas clientes se identificaram com os exemplos mostrados durante a palestra”, pontuou Rudney Doeler, diretor da Itaimbé. Na sequência, as convidadas conhecerem os setores da concessionária e receberam orientações de cuidados, gestão e manutenção de suas máquinas agrícolas.



Assista ao vídeo do evento  
[www.bit.ly/ConexãoMulher\\_Itaimbé](http://www.bit.ly/ConexãoMulher_Itaimbé)



# Itaimbé e Sotrима participam de evento Trait, da AGCO

» No dia 7 de agosto, representantes da Itaimbé Máquinas e da Sotrима participaram do evento Trait, realizado pela AGCO. No encontro, os presentes compartilharam experiências e planos de ação de suas concessionárias. A palestra fez parte de um ciclo de workshops simultâneos com o tema Diversidade e Inclusão, que contou com o painel sobre melhores práticas de fornecedores, conduzidos pelos especialistas das empresas Dana e Gerdau e, ainda, um bate-papo com Bia Kern sobre o desenvolvimento profissional das mulheres.



# 42ª Expointer bate recorde de



Em um único dia feira  
recebeu mais de  
**93 mil pessoas**

» A 42ª edição da Expointer aconteceu entre os dias 24 de agosto e 1º de setembro de 2019 no Parque de Exposições Assis Brasil, na cidade de Esteio (RS) e consolidou ainda mais a feira como um dos maiores eventos agropecuários do Brasil. Durante os nove dias de exposição, foram mais de 416 mil visitantes pelos pavilhões e estandes e um volume de negócios 17,37% maior do que a edição anterior.

A Massey Ferguson esteve presente na feira com um bellissimo estande coberto e repleto de atrações e atividades para os visitantes conhecerem melhor o portfólio da marca e suas novidades tecnológicas. As concessionárias Augustin, Itaimbé Máquinas, Sperandio Máquinas, Jorge Santos, Maquiagro, MM Sperandio, Pippi Máquinas, Redemaq, Samaq, Sotrima e Shadeck receberam os clientes para fortalecer relacionamentos, além de prospectar e fechar excelentes negócios. “A Expointer é uma feira com muito potencial para a rede Massey Ferguson e nossos concessionários se empenharam e trabalharam com afinco para fechar ótimas vendas, além de projetar negócios futuros. Os excelentes resultados são consequências das ações conjuntas e da dedicação de todos”, declarou Paulo Finger, diretor-presidente da Unimassey.



**EXPOINTER  
2019**



**416 MIL**  
visitantes



**2,6 BILHÕES**  
em negócios



volume de negócios  
**17% SUPERIOR**

## Farm Solutions

Trazendo soluções agrícolas inteligentes e abertas, que podem ser integradas com outras tecnologias, a rede de concessionárias Massey Ferguson passou a oferecer o pacote completo de produtos e serviços Farm Solutions a produtores rurais de todo o país. Desenvolvido pela AGCO, multinacional detentora da marca Massey Ferguson, em parceria com a Solinftec, Tecgraf e InCeres, o Farm Solutions disponibiliza serviços agrônômicos que auxiliam os produtores rurais na transição para a agricultura digital, o que requer a coleta de informações sobre todos os processos no campo em tempo real.

# público e anima o agronegócio

## Portfólio renovado com muito sucesso

Com o estande repleto de atrações para os agricultores e visitantes que vieram de muitas regiões, inclusive com diversas caravanas, a Massey Ferguson demonstrou o maquinário e aproximou os clientes com ações de especialistas e atividades promocionais repletas de tecnologia e interatividade. Nesta edição, a feira foi palco de lançamentos muito esperados que chegaram para aprimorar e facilitar ainda mais o trabalho no campo. Como os tratores da série MF 3300, para uso em cafezais, fruticultura e vinicultura, a série MF 4200 Xtra, ideal para cultivos de milho, arroz, soja e citros além da utilização na pecuária e as séries MF 4700, MF 5700 e MF 8700 com a melhor eficiência, robustez e tecnologia do mercado.

A Massey Ferguson exibiu, ainda, os pulverizadores MF 8125 (2.500l), de 170 cv, e o MF 9330 (3.000l), de 200 cv, que oferecem excelente estabilidade para distribuição e deposição de gotas e são até 50% mais econômicos que os demais da categoria. No quesito colheitadeiras, o público pode conferir as novidades exclusivas em colheitadeiras híbridas da marca, a MF 4690 Xtra e a MF 6690, além da colheitadeira axial MF 9795. As novas enfardadoras cilíndricas RB 3130F (câmara fixa), RB 4160V (câmara variável) e a empacotadora MF TW130, também ganharam destaque no estande. A grande atração, no entanto, foi a já famosa entre produtores rurais, agricultores e demais públicos visitantes nas feiras de agronegócios no Brasil, a série de plantadeiras dobráveis Momentum que chamou a atenção das pessoas que transitavam pelo estande.

## Expectativa para retomada de negócios

Os concessionários apresentaram as novidades aos clientes e se mostraram otimistas quanto à recuperação do mercado. “Este foi o primeiro ano que participamos da feira como expositores e nossa avaliação foi extremamente positiva. Pudemos apresentar nossas novidades, serviços e lançamento como a Plantadeira Momentum. A Expointer representa, para o setor de máquinas agrícolas, a oportunidade de ampliar nossos negócios, pois ela é considerada a maior feira agropecuária da América Latina. Além disso, as vendas de maquinário equivalem a 95% dos negócios do evento”, afirmou o gerente de vendas da MM Sperandio de São Miguel do Oeste (SC), Marcos Henrique Schakofski.

Balanço positivo também para a concessionária Samaq que comemora a união da rede na busca de melhores resultados para o setor de máquinas agrícolas. “Com muito trabalho em equipe chegamos ao fim de mais uma Expointer com resultados surpreendentes e objetivos alcançados! Ressaltamos o quão indispensáveis foram as ações de antecipação de condições especiais de feira para que entrássemos no 2º semestre antecipando o fechamento de muitos negócios por meio dos Eventos Pré-Expointer e neutralizando o alcance da concorrência”, ressalta Douglas Evandro Weis, gerente de negócios.

A Sotrima Agrícola que esteve presente na 42ª Expointer com mais de 20 profissionais do RS e SC, e que assim como as outras concessionárias já vinha realizando diversos eventos prévios durante os meses de julho e agosto em todas as regiões de atuação acredita que a soma das ações, atrelada à expectativa positiva de retomada da economia, possibilitou que a concessionária superasse a projeção inicial de negócios. “Consideramos de fundamental importância para nosso balanço positivo da feira, o vasto portfólio de produtos disponibilizados em nosso estande, bem como os profissionais capacitados que foram disponibilizados pela Massey Ferguson para apoio e esclarecimento de dúvidas de nossos clientes e profissionais da rede. A Expointer vem crescendo ano após ano no segmento de máquinas agrícolas, e hoje já é uma realidade no setor, pois oferece produtos com tecnologia acessível ao micro, pequeno, médio e grande produtor rural”, destacou João Batista Figueiredo Ramos, gerente-geral da Sotrima.





# “Reconectar Colheitadeiras”

## Evento agrada concessionárias

**Cinco cidades receberam o evento promovido pela Massey Ferguson e Unimassey**

» Durante os meses de julho e agosto as concessionárias da rede Massey Ferguson, de várias regiões do país, tiveram a oportunidade de enviar participantes ao evento "Reconectar Colheitadeiras", uma promoção conjunta da Unimassey com a Massey Ferguson. Foram muitos encontros divulgando conhecimento e promovendo a integração na rede. O ciclo de palestras foi recebido de maneira altamente positiva abrangendo as mais diversas regiões do país.



**17/07**  
**Canoas-RS**  
Concessionárias do Rio Grande do Sul e Santa Catarina



**23/07**  
**Lucas do Rio Verde-MT**  
Concessionárias do Mato Grosso



**25/07** Maringá-PR  
Concessionárias do Paraná e do Mato Grosso do Sul



**09/08**  
**Campinas-SP**  
Concessionárias de São Paulo e Minas Gerais



**13/08**  
**Palmas-TO**  
Concessionárias de TO, BA, MA, PI, GO, PA

# Massey Show Augustin 2019

» A Augustin realizou o tradicional evento Massey Show, também chamado de Pré-Expointer, em dois momentos: na matriz em Não-Me-Toque (RS), contou com aproximadamente mil pessoas, nos dias 1º e 2 de agosto e, no dia 17 de agosto, na filial de Guarapuava (PR), estiveram presentes mais de 500 clientes.

Originários de diversas localidades da área de atuação da Augustin, tiveram a oportunidade de conhecer a estrutura física da empresa e os procedimentos internos de trabalho que priorizam o atendimento na hora da venda e no pós-venda. A exposição de toda a linha de produtos Massey Ferguson, abrigada em estandes e showroom, foi montada pelos mais de 30 parceiros da comercialização de implementos agrícolas e de soluções pós-venda, possibilitou aos agricultores apreciarem a linha de serviços, peças genuínas e acessórios Massey Ferguson.

## Dois dias de negócios aquecem o mercado agrícola da região



Massey Show PR realizado na filial Augustin em Guarapuava (PR)



“Trabalhamos para oferecer ao cliente não apenas o produto, mas o pós-venda para dar continuidade às soluções no campo e, assim aumentar cada vez mais a produtividade dele com o equipamento adquirido conosco. Nosso objetivo é disseminar esta visão aos clientes, para que cresça a compreensão da importância em entregar seus tratores e máquinas para manutenção e revisão somente com equipe especializada e autorizada pela fábrica. Isso garante maior vida útil deste patrimônio que é tão valioso e importante para o agricultor”, comentou o sócio-diretor da Augustin, Paulo Finger.



Massey Show RS realizado na matriz Augustin em Não-Me-Toque (RS)

A cada edição o evento se caracteriza mais como feira, pois o produtor rural tem a oportunidade de conhecer os produtos comercializados pela Augustin e fazer uma aproximação com representantes e técnicos da Massey Ferguson. Ele conta com as condições especiais e o fechamento de negócios facilitado pela presença e o pronto atendimento das instituições financeiras da região e, também, da Augustin, como o Consórcio Nacional Massey Ferguson e a AGCO Finance.

## MM Sperandio marca presença em feiras da região catarinense

Participar de eventos locais e regionais é uma ação tradicional da MM Sperandio. O objetivo é estar presente no dia a dia da comunidade, desenvolvendo maior aproximação com clientes, gerando socialização e apresentando novidades da marca. A concessionária esteve presente na 5ª Expo Cedro realizada, de 26 a 28 de julho, em São José do Cedro (SC). A feira foi uma das maiores realizadas no município, atraindo milhares de pessoas que visitaram o parque, acompanharam os shows e conferiram de perto as novidades do setor agropecuário.



### Nos meses de junho e julho, concessionária marcou presença em diferentes eventos locais

“Tivemos uma grande visitação do público e de clientes da empresa que, na oportunidade, puderam conhecer o novo trator MF 4707, disponível pelo programa Mais Alimentos”, e a transmissão Dyna-4 que equipa o trator MF 6711R, explica o vendedor Giovani Lazari.

A visitação do público também foi intensa na 17ª Festa da Fruta realizada, de 20 a 23 de junho, na área de lazer em Mondai (SC). “Quem vive no campo e possui um Massey Ferguson sabe as vantagens e benefícios dos equipamentos agrícolas de alta tecnologia da marca, que proporcionam confiabilidade e excelente manuseio. Nosso objetivo é levar satisfação para nossos parceiros de negócios”, destaca o vendedor Jeferson Neitzke.

## Vision Of The Future e Mega Massey Show da **Samaq**

Eventos foram realizados no Parque da Expoagro Afubra em Rio Pardo



Nos dias de 5 a 8 de agosto a Samaq, juntamente com a AGCO Academy, sediou o treinamento Vision Of The Future – Sul. O evento foi realizado nas dependências do Parque da Expoagro Afubra em Rio Pardo (RS), tendo como objetivo capacitar as equipes de vendas de várias concessionárias Massey Ferguson sobre as características, especificações e diferenciais das novas linhas de tratores em relação às novas marcas.

No dia 9 de agosto, a Samaq promoveu um Mega Massey Show, também no Parque da Expoagro Afubra. O evento apresentou todo o portfólio de produtos da Massey Ferguson e contou com a presença de mais de 400 convidados. Os clientes receberam breves palestras técnicas sobre tratores, colheitadeiras, pulverizadores e implementos de fenação.

## Somassey completa 65 anos de atividades

*Campanha e aniversário tem o slogan "A gente cultiva a história, você colhe o futuro"*

>> A Somassey está completando em 2019, 65 anos de fundação. Nesta história já são 20 anos de concessão Massey Ferguson. Com o slogan: "A gente cultiva a história, você colhe o futuro", a empresa busca comunicar uma mensagem que engloba a força da família, dos clientes, dos colaboradores e do campo. A campanha publicitária está em divulgação desde agosto, com estratégias de marketing digital e off-line em TV, emissoras de rádio e jornais do segmento. Além disso, inúmeras ações estão programadas até o final do ano junto aos colaboradores e parceiros.



## Mococa participa da Big Assembleia do Consórcio



*Evento contou com 150 contemplações*

>> No dia 3 de julho de 2019, a Somassey realizou nas dependências da matriz em Mococa (SP) a Big Assembleia do Consórcio Nacional Massey Ferguson. A transmissão foi feita via telão e atraiu os principais clientes da região de atuação no estado de São Paulo, que puderam desfrutar de um delicioso jantar, ambiente amigável e sorteio de brindes. O evento foi um sucesso e contou com a contemplação de 150 máquinas em uma só noite, inclusive para alguns clientes presentes.

## AGCO Finance: agilidade para auxiliar os clientes no novo Plano Safra



» Na virada do Plano Safra 2019/2020, um período que costuma ser de tensão e expectativa para as concessionárias, o AGCO Finance trabalhou para agilizar os procedimentos para que os clientes Massey Ferguson pudessem fazer a contratação, já nas novas condições, de maneira rápida. No mesmo dia em que iniciou a contratação das novas condições, o AGCO Finance protocolou no BNDES e disponibilizou à rede de concessionárias 100% das operações que estavam aguardando a contratação. E, na semana seguinte, já iniciaram os desembolsos das operações no novo plano.



Cliente João Lemos e seus filhos na aquisição do seu MF 4707. Ao lado, Gislaine, do AGCO Finance e Evanderson da Sperandio

No Pronaf Mais Alimentos, o primeiro desembolso do Plano Safra 2019/2020 foi na concessionária Sperandio de Campos Novos (SC). O cliente João Granemann Lemos viu essa velocidade na prática ao financiar um MF 4707: uma semana após a abertura de protocolos no BNDES o financiamento estava concluído.

Além do Pronaf Individual, recentemente o banco da Massey Ferguson passou a ofertar o Pronaf com Empreendimento Coletivo. Essa modalidade permite a inclusão de mais de um comprador na mesma operação, viabilizando o financiamento de projetos maiores e equipamentos de grande porte. O pioneiro a usufruir dessa linha com o AGCO Finance foi um cliente da Itaimbé Máquinas, de Palmeira das Missões (RS). Marcelo Nardino adquiriu uma colheitadeira MF 5690 com taxa de 4,6% a.a.

## Augustin recebe clientes Massey Ferguson da Colômbia

» No dia 27 de agosto, a concessionária Augustin recebeu a visita de clientes Massey Ferguson da concessionária Sida S.A. da Colômbia. A caravana foi promovida pela AGCO América do Sul que contou com doze clientes potenciais daquele país.

O objetivo da vinda dos produtores colombianos ao Brasil foi conhecer as fábricas da AGCO e visualizar diferentes formas de plantio e tratamento dos solos, assim como a agricultura de precisão, além disso, visitar a 42ª Expointer, em Esteio (RS).



Os clientes foram recepcionados pelo sócio-diretor da Augustin & Cia. Ltda., Paulo Finger e equipe. Após conhecer as instalações da matriz da Augustin e trocar ideias e experiências sobre máquinas agrícolas, os clientes colombianos foram levados para visitar a propriedade do casal Maurício e Ieda Backes, clientes da empresa, onde puderam desfrutar de um típico churrasco gaúcho.

## Grupo Via Máquinas cada vez mais próximo das concessionárias

» O grupo Via Máquinas, parceiro da Unimassey na gestão e comercialização dos usados da rede Massey, apresenta no mês de setembro dois novos produtos com a finalidade de fomentar, agilizar e facilitar as negociações. Para isso duas ações de campo foram criadas: o Via Máquinas em Campo e o Dia de Via.

O Via Máquinas em Campo funciona da seguinte forma: um funcionário do grupo participa, direto da concessionária, de todos os processos que envolvem os usados, desde o recebimento, precificação, comercialização e alimentação do banco de dados. Para se qualificar e receber o projeto, os concessionários precisam atender alguns pré-requisitos, como volume de venda e negociações junto ao grupo.



Já o Dia de Via está disponível para todos os parceiros do Via Máquinas que estejam com grande estoque de usados. Além das ações exclusivas do Portal Usadão Máquinas, também é proposto um evento in loco na concessionária, no qual o Via Máquinas estará presente com a equipe para receber os clientes e negociar pontualmente as máquinas em estoque. “Estamos sempre buscando soluções para os nossos parceiros, fortalecendo cada vez mais o relacionamento com os mesmos dando suporte para a comercialização de seus usados.” Diz Marcelo Kozar, diretor da Via Máquinas. Para maiores informações basta usar os canais de comunicação do grupo, ou pelo telefone: **(47) 3311.0550**.

## Redemaq inaugura filial em São Luiz Gonzaga



**A unidade de São Luiz Gonzaga é a sétima concessionária Redemaq no Rio Grande do Sul**

Esta nova unidade Redemaq, em São Luiz Gonzaga, chega para atender as necessidades dos produtores rurais em um momento bastante oportuno, uma vez que o mercado agrícola demanda, cada vez mais, tecnologia e produtividade. Nosso foco é melhor atender o produtor missioneiro, para que possa cumprir com louvor sua nobre missão de alimentar o planeta”, destacou o diretor-presidente da Redemaq, Carlos Alberto Pippi.

» A Redemaq inaugurou, no dia 22 de agosto, mais uma concessionária Massey Ferguson no Rio Grande do Sul, agora em São Luiz Gonzaga. A cerimônia de abertura contou com a presença de mais de 500 convidados e foi repleta de homenagens e celebração.



*Evento realizado em São Paulo  
movimenta o setor automotivo*

## Unimassey presente no Congresso & ExpoFenabrave

» Com o slogan “Juntos! Movendo o Brasil! Participe desse movimento”, o 29º Congresso Fenabrave reuniu autoridades, representantes e especialistas de diversos setores em São Paulo, nos dias 6 e 7 de agosto. O evento contou ainda com a participação do presidente da República, Jair Bolsonaro e do ministro do Meio Ambiente Ricardo Salles.

No evento, os palestrantes apresentaram aos concessionários de todos os segmentos automotivos realidades, experiências, conceitos e tendências. “É muito gratificante estar em um evento deste porte, reunido com todo o setor de distribuição de veículos e máquinas agrícolas do Brasil e discutindo temas tão relevantes para o nosso negócio”, afirma Paulo Finger, diretor-presidente da Unimassey.

Nesta edição do Congresso, um novo formato com trilhas de conteúdo específico para o segmento automotivo e ampliação da oferta de workshops e participação de concessionários compartilhando as melhores práticas e ampliou o debate sobre temas como tendências do mercado de crédito, recursos humanos e legislação, que impactam no desenvolvimento do setor.

A exemplo dos anos anteriores a Unimassey contou com uma presença significativa de associados no evento.



## Unimassey no Facebook

Curta a nossa página e fique por dentro das novidades da associação e das concessionárias.



unimassey