



AGRISHOW 2017

## Novo momento da Massey Ferguson



MF 6713

• Mais potência e torque  
• Melhor capacidade de carga  
• Fácil manutenção

**NOVA**

• 1000 horas de trabalho  
• 1200 horas de trabalho  
• 1500 horas de trabalho

**NOVA**

• 1500 horas de trabalho  
• 1800 horas de trabalho  
• 2100 horas de trabalho

**NOVA**

• 2100 horas de trabalho  
• 2400 horas de trabalho  
• 2700 horas de trabalho

**NOVA**

• 2700 horas de trabalho  
• 3000 horas de trabalho  
• 3300 horas de trabalho

**NOVA**

• 3300 horas de trabalho  
• 3600 horas de trabalho  
• 3900 horas de trabalho

**NOVA**

• 3900 horas de trabalho  
• 4200 horas de trabalho  
• 4500 horas de trabalho

**NOVA**

• 4500 horas de trabalho  
• 4800 horas de trabalho  
• 5100 horas de trabalho

**NOVA**

• 5100 horas de trabalho  
• 5400 horas de trabalho  
• 5700 horas de trabalho

**NOVA**

• 5700 horas de trabalho  
• 6000 horas de trabalho  
• 6300 horas de trabalho

**NOVA**

• 6300 horas de trabalho  
• 6600 horas de trabalho  
• 6900 horas de trabalho

**NOVA**

• 6900 horas de trabalho  
• 7200 horas de trabalho  
• 7500 horas de trabalho

**NOVA**

• 7500 horas de trabalho  
• 7800 horas de trabalho  
• 8100 horas de trabalho

**NOVA**

• 8100 horas de trabalho  
• 8400 horas de trabalho  
• 8700 horas de trabalho

**NOVA**

• 8700 horas de trabalho  
• 9000 horas de trabalho  
• 9300 horas de trabalho

**NOVA**

• 9300 horas de trabalho  
• 9600 horas de trabalho  
• 9900 horas de trabalho

**NOVA**

• 9900 horas de trabalho  
• 10200 horas de trabalho  
• 10500 horas de trabalho

**NOVA**

REDE MASSEY

Cobertura da feira em Ribeirão Preto

ACONTECE

Conheça os lançamentos da marca

# Motivação para fechar mais negócios

» Vivemos um momento próspero. Em junho, será divulgada a nova política agrícola no Brasil, e a expectativa é positiva. Os recursos destinados ao Plano Safra 2017/2018 devem superar R\$ 200 bilhões, conforme anúncio do ministro da Agricultura, Pecuária e Abastecimento, Blairo Maggi, durante a abertura da 24ª edição da Agrishow.

Mais uma vez, a Unimassey marcou presença na maior feira de tecnologia voltada ao agronegócio da América Latina, realizada em Ribeirão Preto (SP), dando suporte às associadas e com cobertura em tempo real na página da entidade no Facebook. Destacamos o importante encontro com Robert Crain, vice-presidente da AGCO Américas, e Alfredo Jobke, diretor de marketing da AGCO, além da reunião de diretoria da Unimassey.

Coroando o novo momento da Massey Ferguson, a Agrishow 2017 foi palco do maior número de lançamentos da marca em um só evento e superou as expectativas em vendas das associadas. Os tratores MF 6713 e MF 4275 compacto cabinado venceram o prêmio Trator do Ano nas categorias de 100 a 200 cv e especial, respectivamente. O moderno estande da marca também foi bastante elogiado pelos concessionários e atraiu mais visitantes com ações e ambientes diferenciados, como o DNA Massey Ferguson e o Farming Simulator.

Associados, vamos aproveitar a motivação da Agrishow para fecharmos o primeiro semestre com bons resultados. Teremos outros eventos no País nos próximos meses, como o AgroBrasília, em Brasília; Bahia Farm Show, em Luís Eduardo Magalhães; Expocafé, em Três Pontas (MG); Agrobalsas, em Balsas (MA); e Agroleite, em Castro (PR). São também ótimas oportunidades para ampliarmos nossos negócios. E preparem-se para os Encontros Regionais Unimassey, que em breve terá o calendário divulgado nos canais da associação. A participação de todos é fundamental.

Nesta edição do informativo, vejam mais destaques da Unimassey e das associadas na Agrishow. Além disso, conheçam os lançamentos da Massey Ferguson na feira e acompanhem outras novidades da Rede.

Ótima leitura!

**Paulo Finger,**  
Diretor-presidente  
da Unimassey



O *Informativo Unimassey* é uma publicação da Associação Nacional dos Distribuidores Massey Ferguson | Unimassey Rua Domingos Martins, 121 conj. 402 | 92010-170 – Canoas – RS | Fone: (51) 3472-9988  
www.unimassey.com.br | Envie comentários sobre as matérias publicadas, bem como sugestões de assuntos que você gostaria de ler no *Informativo Unimassey* para o e-mail: [unimassey@unimassey.com.br](mailto:unimassey@unimassey.com.br)

**Diretor-presidente** Paulo Finger **Diretor vice-presidente** Omar Luiz Scanagatta **Tratores** Roberval Sebastião da Silva, João Batista Figueiredo Ramos **Colheitadeiras** Rudney Doeler, Idenir Alves Dias **Pós-Venda** Carlos Eduardo Paulino da Silva, Heraldo César Gagliardi Boldrin **Consórcio e Financiamentos** Guilherme Almeida da Fonte, Rui Almeida **Implementos** Luiz Ubirajara Gomes da Silva, César Luiz Coser **Novos Projetos** Marcelo Nogueira Ferreira **Desenv. da Rede** Mariza Nogueira Ferreira Rizzo Esselin, Márcio José Lucca **Projeto, Redação e Editoração** Stampa Comunicação » [www.stampacom.com.br](http://www.stampacom.com.br)  
**Direção-Geral** Eliane Casassola **Gerente de Comunicação** Regina Guedes **Reportagem** Fernanda Tatsch e Natacha Portal **Revisão** Regina Guedes **Editoração** Vitória Fedrizzi **Foto de capa** Fagner Almeida  
**Coordenação** Fernando Coimbra Fabbrin **Impressão** Art Laser **Tiragem** 1.000 exemplares

A marca apresentou novas máquinas em um estande moderno e atrativo

# Agrishow marca novo momento da Massey Ferguson

» A Agrishow 2017 foi o palco de grandes lançamentos da Massey Ferguson. Na linha de tratores, foram apresentadas as séries MF 7200 e MF 7700 Dyna-6, que chegam ao mercado para completar o portfólio versátil. Os clientes foram recebidos com um estande renovado, que contou com diversas atrações ao longo dos cinco dias, além da exposição de tratores de 1960 a 2017, representando a evolução da marca ao longo dos 56 anos.

**Confira os depoimentos de concessionários durante a feira:**



## **Paulo Finger, Unimassey**

A Massey Ferguson evoluiu e agora nós precisamos levar toda essa tecnologia inovadora para o agricultor. Por isso, precisamos estar bem preparados, com as equipes treinadas para atender os clientes com excelência.

## **Guilherme Da Fonte, Dafonte Tratores**

É um marco histórico para a Massey Ferguson. Os produtos chegam com capacidade maior e com índices de poluentes que atendem à norma MAR-1, do Proconve. Nós investimos muito em treinamento do pessoal, pois o que o campo mais necessita hoje é de uma boa equipe de pós-venda. Os produtores estão muito animados com a economia atingida através da utilização dos motores eletrônicos AGCO Power.



## **Agnaldo Lopes, Casa dos Implementos**

Todos sabem que o mundo mudou e hoje quem não estiver preocupado com o meio ambiente, como a Massey Ferguson, não ficará no mercado. Isso é uma prova do compromisso e da responsabilidade da marca no Brasil.

## **Márcio Martins, Alpha Máquinas**

Desde o ano passado, colocamos a nossa equipe de serviço para ser reciclada, passando por um forte treinamento junto à AGCO Academy, com o objetivo de levarmos ao homem do campo um atendimento eficiente e seguro. Eu acredito que a Massey Ferguson chegou para dominar o mercado. Nós tínhamos uma lacuna de potência e com os lançamentos a marca supriu essa demanda.





**Patrícia Ribeiro, Casa dos Implementos**

As expectativas de negócios na região, principalmente com o lançamento do trator MF 4275 compacto cabinado, são muito boas. Começamos 2017 bem melhor do que o ano passado, com maior volume de vendas.

**Francisco Andrade, Mardisa**

É muito importante participar de feiras como a Agrishow para agregar novos conhecimentos e rever as equipes da fábrica para aprimorar o relacionamento.

A partir de 2019, a nova regulamentação MAR-1, do Proconve, irá impactar mais nossa região, pois as adaptações deverão ser feitas para motores abaixo de 100 cv. Estamos na expectativa de como o mercado irá reagir.



**Marcelo Nasser, Somassey**

Com o lançamento das linhas novas, a Massey Ferguson evoluiu muito. A marca já realizou dois treinamentos, então a equipe está totalmente preparada para atender o cliente e explicar tudo sobre as novas tecnologias do motor.

**Walter Bordignon Filho e Carolina Bordignon, Oimasa**

Nós entendemos que esse novo momento nada mais é do que um reconhecido gigante e tecnologicamente moderno passo que a companhia está dando. Ela fez uma preparação junto aos concessionários, com treinamento e suporte presencial e via web. Como Oimasa, nos preparamos, seguindo esse momento que é muito positivo para a marca Massey Ferguson e para a concessionária.



## Edição de **sucesso**

Com crescimento em número de vendas, a feira fechou a edição com R\$ 2,2 bilhões na soma de negócios de todos os estandes, o que representa recuperação de 13% em relação ao ano anterior. O número de visitantes nos espaços também cresceu, em 4,6%, chegando a 159 mil pessoas. Foram mais de 800 marcas expositoras nacionais e internacionais dedicadas a atender todos os perfis de compradores.



**R\$ 2,2 bilhões**

**13% mais negócios**





## Trator do Ano em dose dupla

>> A Massey Ferguson venceu o prêmio Trator do Ano 2017, divulgado durante a Agrishow, em duas categorias. O trator MF 4275 compacto cabinado foi agraciado na categoria especial e o MF 6713 na categoria de 100 a 200 cv.

Durante o evento, Rodrigo Junqueira, diretor de vendas da fábrica, ressaltou a importância da marca frente ao mercado de máquinas agrícolas. “Tenho certeza que com a Agrishow construímos um novo capítulo na história da Massey Ferguson dentro do País e vamos conseguir, cada vez mais, deixar os campos do Brasil vermelhos com os produtos da marca”, afirmou.



MF 4275



MF 6713

## Linha do tempo: história em máquinas

>> A Massey Ferguson montou uma linha do tempo dentro do estande com tratores que marcaram a história da fábrica ao longo dos 56 anos.

Da esquerda para a direita:

- MF 35, de 1957;
- MF 50, de 1961;
- MF 275 500.000, de 2003;
- MF 4292 Xtra, de 2010;
- MF 6700 R Dyna-4, de 2014;
- MF 6711, de 2017;
- MF 7214, de 2017;
- MF 7719, de 2017.



## Reunião de diretoria

» Mariza Ferreira Esselin, diretora de desenvolvimento da Rede, Paulo Finger, presidente da Unimassey e Fernando C. Fabbrin, secretário executivo, reuniram-se no segundo dia de Agrishow para debater temas estratégicos para as concessionárias.



## Parceria entre associação e fábrica reforçada

» Durante a feira, Paulo Finger, presidente da Unimassey, reuniu-se com Alfredo Jobke, diretor de marketing da AGCO, e Robert Crain, vice-presidente da AGCO Américas.

## Secretário de Política Agrícola conhece estande

» O estande da Massey Ferguson recebeu a visita de Neri Geller, secretário de Política Agrícola do Ministério da Agricultura, que aproveitou para conhecer os lançamentos em tratores da marca na feira.



## Destques em vendas na Agrishow 2017

» Durante os cinco dias de feira, o estande da Massey Ferguson pulsou forte com a presença de milhares de visitantes interessados em conhecer a inovação do portfólio da marca.

A Equipe do Informativo Unimassey conversou com os Destques em Vendas da Agrishow 2017. Veja, abaixo, dicas de como alcançar sucesso nas vendas.



"Um bom atendimento cativa clientes e facilita a realização de bons negócios. Trabalhar bem próximo ao cliente, oferecendo o que há de melhor para ele produzir mais e com mais qualidade. Procurar trazer alternativas interessantes para que o cliente possa adquirir nosso produto."

**Hendry Thiago**, vendedor da Agrolíder de Votuporanga (SP)

"Primeiramente, paixão. Segundo, respeito aos meus clientes e terceiro, o excelente portfólio da família Massey Ferguson. Resumindo, tenha amor e respeito porque a nossa família já pulsa forte no campo."

**Henrique Janegitz**, vendedor da Disma de Adamantina (SP)



"Manter um bom relacionamento com os clientes, com transparência e honestidade, faz a diferença durante a negociação."

**Leandro Mantovani**, vendedor da Agrolíder de Votuporanga (SP)

"Trabalhamos para sempre ter um bom relacionamento com o cliente. Nosso pós-venda também está preparado para atendê-lo sempre que necessário. Isso faz toda a diferença na hora de fechar um negócio."

**Tiago Carlott**, gerente comercial da Guimarães de Sorriso (MT)



"No meu trabalho, o primeiro passo é conquistar a confiança do cliente. Independente de estar cotando algum produto ou não. Procuro estar sempre presente, visitando, mostrando que se ele precisar de qualquer coisa pode contar comigo, seja assistência ou peças."

**Emerson Marcelo Maurício**, vendedor da Stéfani de Ribeirão Preto (SP)

"Na minha opinião, dois pontos são fundamentais: conhecimento do produto Massey Ferguson, com a melhor tecnologia de ponta e um pós-venda bem executado, com acompanhamento de perto pela concessionária, aproximando cada vez mais o cliente e melhorando o relacionamento e fidelidade com a marca Massey Ferguson."

**Claudeir Martins**, vendedor da Arakaki de Fernandópolis (SP)





## Galeria de fotos dos vencedores

Veja os gerentes e vendedores que se destacaram nas vendas do estande da Massey Ferguson na 24ª Agrishow.

**#JUNTOSOMOSMAISFORTES**  
na Agrishow 2017



**Edson Carmello,**  
Amici



**Márcio Martins,**  
Alpha Máquinas



**Fernando Machado,**  
Oimasa



**André Rodrigues,**  
Stéfani



**Natália Silveira,**  
Casa Nasser



**Francisco Lemos,**  
Disma



**Juliano Castanho,**  
Comac



**Nilton Souza,**  
Oimasa



**José Luiz Aziani,**  
Agrolíder



**Radael da Silva,**  
Sulpará



**Marcelo Assis,**  
Stéfani



**Paulo Perozin,**  
Agrolíder





**Thiago Silveira,**  
Agrolíder



**Paulo Mota,**  
Jumasa



**Ronaldo Viegas,**  
Agromen



**Adriano Almeida,**  
Stéfani



**Fernando Torre,**  
Dafonte



**Claudio Meirelles,**  
Luchini



**Clovis Sampaio,**  
Stéfani



**Rafael Felipe,**  
Oimasa



**Thiago Fonseca,**  
Somassey



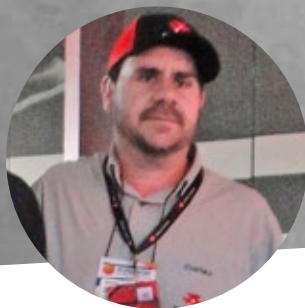
**Emanuel Silva,**  
Tratornan



**Jefferson del Pino,**  
Arakaki



**Robinson Soares,**  
Agrolíder



**Anderson Jardim,**  
Comac



**Daniel Stéfani e  
Rodrigo Martins,**  
Stéfani



**Marco Antonio, José  
Carlos e Fábio Titato,**  
Camagril

# Uma nova geração Massey Ferguson

Fique por dentro de todos os lançamentos da Massey Ferguson em tratores, pulverizador e colheitadeiras

## Série MF 6700

- MF 6711, MF 6712 e MF 6713
- Motor eletrônico AGCO Power de 115, 125 e 135 cv
- Sistema iEGR para redução da emissão de poluentes
- Design global da marca
- Transmissão 12x12 com mechanical shuttle e power shuttle
- Capacidade de levante de 4.950kg
- Vazão de 98 l/s



## Série MF 6700 R Dyna-4

- MF 6711 R Dyna-4, MF 6712 R Dyna-4 e MF 6713 R Dyna-4
- Motor eletrônico AGCO Power de 115, 125 e 135 cv
- Sistema iEGR para redução da emissão de poluentes
- Design global da marca
- Transmissão automática 16x16 Dyna-4
- Capacidade de levante de 4.950kg
- Vazão de 98 l/s



## Série MF 7200

- MF 7214, MF 7215, MF 7217 e MF 7219
- Motor eletrônico AGCO Power de 149, 155, 175 e 190 cv
- Sistema iEGR para redução da emissão de poluentes
- Design global da marca
- Transmissão sincronizada 12x5
- Levante hidráulico de três pontos com gerenciamento eletrônico
- Piloto automático de série
- Memorização da velocidade de trabalho



## Série MF 7700

- MF 7719 Dyna-6, MF 7720 Dyna-6, MF 7722 Dyna-6 e MF 7725 Dyna-6
- Motor eletrônico AGCO Power de 195, 210, 230 e 250 cv
- Sistema iEGR para redução da emissão de poluentes
- Design global da marca
- Transmissão automática 24x24 Dyna-6
- Levante de três pontos traseiro com 9.100kg e dianteiro com 4.000kg
- Operação combinada
- Tanque de combustível de 515 litros
- Vazão máxima de 150 l/min



## Série MF 8700

- MF 8732 e MF 8737
- Motor eletrônico AGCO Power de 320 e 370 cv
- Sistema SCR com Arla 32 para redução da emissão de poluentes
- Design global da marca
- Transmissão CVT
- Suspensão do eixo dianteiro
- Modo manobra
- Cabine ampla e moderna



## Pulverizador MF 9130 Plus

- Motor eletrônico AGCO Power de 200 cv
- Sistema iEGR para redução da emissão de poluentes
- Design global
- Controle da pulverização por sistema PWM
- Tração hidro 4x4 com duas bombas trabalhando de forma cruzada
- Fechamento automático de seções e sistema End-Cap
- Chassi Flex-frame
- Vão-livre de 1,65 metro
- Cabine centralizada no chassi

## Colheitadeira Híbrida MF 4690

- Motor eletrônico AGCO Power de 200 cv
- Sistema iEGR para redução da emissão de poluentes
- Armazenamento de 5.500 litros
- Vazão de 86 l/s
- Sistema híbrido com 2 rotores helicoidais
- Plataforma de corte caracol flexível e de milho



## Colheitadeira Híbrida MF 5690

- Motor eletrônico AGCO Power de 225 cv
- Sistema iEGR para redução da emissão de poluentes
- Armazenamento de 5.500 litros
- Vazão de 86 l/s
- Sistema híbrido com 2 rotores helicoidais
- Cilindros de alta inércia periférica e tríplice mancalização
- Estrutura montada sob o chassi
- Transmissão Dual Track

## Colheitadeira Híbrida MF 6690

- Motor eletrônico AGCO Power de 265 cv
- Sistema iEGR para redução da emissão de poluentes
- Armazenamento de 7.000 litros
- Vazão de 86 l/s
- Sistema híbrido com 2 rotores helicoidais
- Cilindros de alta inércia periférica e tríplice mancalização
- Estrutura montada sob o chassi
- Transmissão Dual Track



## Colheitadeira Axial MF 9695

- Motor eletrônico AGCO Power 8.4 AW3
- Sistema SCR com Arla 32 para redução da emissão de poluentes
- Potência de 360 cv (nominal) e 390 cv (máx.)
- Tanque de combustível de 643 litros
- Sistema de arrefecimento V-Cool
- Transmissão hidrostática de 4 marchas e 4 velocidades
- Sistema de separação Trident

## Colheitadeira Axial MF 9795

- Motor eletrônico AGCO Power 9.8 AT3
- Sistema SCR com Arla 32 para redução da emissão de poluentes
- Potência de 415 cv (nominal) e 450 cv (máx.)
- Tanque de combustível de 870 litros
- Sistema de arrefecimento V-Cool
- Transmissão hidrostática de 4 marchas e 8 velocidades
- Sistema de separação Trident



## Colheitadeira Axial MF 9895

- Motor eletrônico AGCO Power 9.8 AT3
- Sistema SCR com Arla 32 para redução da emissão de poluentes
- Potência de 470 cv (nominal) e 500 cv (máx.)
- Tanque de combustível de 870 litros
- Sistema de arrefecimento V-Cool
- Transmissão hidrostática de 4 marchas e 8 velocidades
- Sistema de separação Trident



## Relacionamento com o cliente

» Há sete anos, Natália Silveira faz parte da equipe da Somassey em Passos (MG). Responsável por fechar negócios importantes durante a Agrishow, a supervisora comercial conta que inicialmente trabalhava na área administrativa da concessionária, mas, com conhecimento do setor de vendas, surgiu a vontade de mudar.



*Natália Silveira, supervisora comercial da Somassey, é responsável por uma equipe de quatro vendedores*

“O relacionamento com o cliente é o mais apaixonante nessa área. O setor comercial é muito bom, pois conhecemos muitas pessoas e regiões”, afirma. Natália atende os clientes da concessionária que possuem propriedades em 14 municípios em Minas Gerais. “Eu estou todos os dias em campo com os meus quatro vendedores”, declara.

### Origem no campo

“Quando eu tenho tempo, sempre ando a cavalo e vou para o rancho”, relata Natália. Ela aproveita os momentos de folga para descansar e recuperar a energia. Neta de fazendeiro, cresceu na lavoura e, desde pequena, valoriza a relação com o campo. “Veio de lá minha paixão. Desde criança, sempre gostei disso.”

## Massey Ferguson e futebol: duas paixões

**O vendedor Claudeir Martins foi destaque em vendas no terceiro dia da Agrishow**

» Vendedor na região de Fernandópolis (SP), Claudeir Martins atua há seis anos na equipe comercial da Arakaki. Durante a Agrishow 2017, foi destaque em vendas, fechando o maior número de pedidos no terceiro dia.

“O meu trabalho é uma paixão e eu acredito que a Massey Ferguson é a melhor marca que existe no mercado. É preciso estar convicto disso para passar confiança ao cliente”, declara Claudeir. Entre as atividades do setor, ele destaca o atendimento aos clientes no campo, que fortalece o relacionamento. “Nós vamos até o agricultor para levar nossas linhas de máquinas e apresentar a melhor tecnologia que existe hoje”, diz.



Atuando em equipe na concessionária, Claudeir ressalta a importância de trabalhar em harmonia e em clima de cooperação. “É obrigatório ter boa relação para o melhor desempenho”, garante.

### Da cidade para o campo

Nascido na cidade, Claudeir passou a ter contato com o meio rural somente após se tornar vendedor de máquinas agrícolas, há 11 anos. “O mercado é muito bom em termos de lucratividade, facilidade e oportunidade”, comenta. Além do amor pela marca, o vendedor expõe outra paixão: o futebol. “Eu gosto de jogar futebol e competir. Inclusive, o meu time venceu o campeonato gospel de Fernandópolis”, conta.

## Sala de Tecnologia Agrícola é inaugurada pela Itaimbé Máquinas

*Ação foi transmitida ao vivo por rádio local de Santa Maria (RS)*

» A Itaimbé Máquinas inaugurou no dia 18 de março a Sala de Tecnologia Agrícola, espaço reservado à operação dos produtos e serviços tecnológicos oferecidos pela concessionária. O ambiente fica na matriz, em Santa Maria (RS).

“Essa sala marca uma nova fase, com mais suporte para venda de tecnologias embarcadas nas máquinas e novos serviços de pós-venda”, afirma Rudney Doeler, diretor da concessionária. Durante o evento, clientes puderam operar os novos tratores das séries MF 6700 e MF 6700 R Dyna-4, além de apreciar um excelente café da manhã.

A inauguração foi transmitida ao vivo pelo programa de rádio A Voz do Campo, que contou com a participação de Rodrigo Junqueira,

diretor comercial da Massey Ferguson; Leonel Oliveira, gerente de desenvolvimento de rede da Massey Ferguson; Niumar Aurélio, supervisor de marketing do produto Fuse da Massey Ferguson; e Mauren Doeler, sócia do Grupo Itaimbé e gerente administrativa da Itaimbé Máquinas.



## Triama Norte realiza cursos gratuitos em Minas Gerais

» A Triama Norte participou do evento O Campo no Campus, circuito de palestras e cursos realizado em comemoração aos 90 anos da Universidade Federal de Minas Gerais (UFMG) no dia 13 de maio. Durante a ação, que contou com a participação de mais de 600 pessoas, a concessionária disponibilizou duas capacitações gratuitas aos participantes: operação e manutenção de máquinas agrícolas e jardinagem.



“Temos há muito tempo uma parceria forte com a instituição e por isso presenteados a comunidade com essas qualificações”, afirma Graziela Maia, coordenadora de marketing da concessionária. O público dos cursos foi formado por produtores rurais da comunidade de Montes Claros (MG), que contaram com transporte até a universidade. “Já é costume a concessionária ofertar curso de operação e manutenção de máquinas agrícolas. Sempre tivemos uma ótima aceitação, os alunos gostam bastante principalmente do momento de prática”, declara.

De acordo com Graziela, a Triama Norte possui um calendário de cursos previsto neste ano. As capacitações ocorrerão nas unidades da concessionária e de forma itinerante no caminhão de eventos.

## Prodoeste, há 61 anos parceira do homem do campo e da estrada

» No começo, em meados da década de 1950, a Sociedade de Produtos do Oeste, hoje Prodoeste, atuava como uma beneficiadora de cereais, com sede em Formiga (MG). Impulsionada pelo momento de industrialização que o País vivia, a Prodoeste cresceu e logo se tornou a primeira concessionária Mercedes-Benz do Centro-Oeste de Minas.

Em 1970, a empresa inaugurou o Posto Prodoeste, também em Formiga, e, após, expandiu sua área de atuação para o triângulo mineiro com a construção de uma unidade em Uberaba, em 1972. Oito anos depois, surge a Prodoeste Tratores, concessionária Massey Ferguson especializada em tratores e implementos agrícolas, reafirmando o compromisso da empresa com o agronegócio e o homem do campo, iniciado com a beneficiadora de cereais.



Ainda na década de 1980, a Prodoeste incrementou sua presença no mercado e tornou-se revendedora de pneus de carga e, em seguida, passou a oferecer o serviço de recapagem. Hoje, a empresa se divide em quatro segmentos (Prodoeste Máquinas e Implementos Agrícolas, Prodoeste Veículos e Serviços, Prodoeste Postos e Serviços e Prodoeste Pneus e Recapagem) e mantém como características fundamentais a qualidade na prestação de serviços e o excelente relacionamento com os clientes.

### Prodoeste Máquinas e Implementos Agrícolas

Com mais de 35 anos de atuação como concessionária Massey Ferguson, a Prodoeste oferece uma linha completa de produtos da marca em Minas Gerais. Está presente em Bom Despacho, Formiga e Curvelo, oferecendo uma excelente estrutura de serviços com profissionais treinados e prontos para oferecer a melhor manutenção em máquinas e implementos.



27°  
CONGRESSO  
& EXPO  
FENABRAVE

08 e 09 agosto 2017

Transamérica Expo Center | São Paulo | SP

“CONFIANÇA. É preciso acreditar para vencer.”

CONCESSIONÁRIOS! Inscrevam-se já!

www.congresso-fenabrave.com.br | +55 11 5582-0091

## Calendário de assembleias festivas Consórcio Nacional Massey Ferguson

» As assembleias festivas promovidas pelo Consórcio Nacional Massey Ferguson (CNMF) acontecem por todo o Brasil e têm o objetivo de trazer para perto do público a transparência na realização das assembleias, congregando um grande número de contemplações de uma única vez. Prestigiados pelo público do segmento, os encontros atraem produtores interessados em fechar alguma negociação que já estava em andamento ou apenas para torcer que sua cota seja sorteada no evento.

De junho a dezembro de 2017, o Consórcio Nacional Massey Ferguson contemplará até **650 cotas** durante as assembleias festivas. Confira no quadro a agenda dos encontros do CNMF até o fim do ano.



### Junho

Safra Tratores de Formosa (GO) e Mátia de Oliveira (MG), com até 50 contemplações

### Julho

Sotrima de Caxias do Sul (RS), big assembleia com até 150 contemplações

### Agosto

Dafonte de Bayeux (PB), com até 100 contemplações. Jorge Santos de Rosário do Sul (RS), com até 50 contemplações

### Outubro

Augustin de Não-Me-Toque (RS), com até 50 contemplações

### Novembro

Camagril (PR), com até 50 contemplações

### Dezembro

Jumasa de Juara (MT), big assembleia com até 150 contemplações

## AGCO Parts em novas instalações

» Inaugurado em 17 de abril, o novo prédio do Centro de Distribuição da AGCO Parts, responsável por abastecer as concessionárias Massey Ferguson do Brasil e da América Latina, em Jundiá (SP), possui uma área coberta de 25 mil m<sup>2</sup> que armazena mais de 90 mil itens, entre peças da Massey Ferguson e outras marcas do grupo.

O investimento reforça o compromisso da AGCO com o Brasil e outros países da América Latina, proporcionando mais qualidade e rapidez na movimentação dos produtos. Além disso, a nova estrutura demonstra a confiança da empresa no crescimento do mercado nacional, com o aperfeiçoamento da produtividade interna e o controle dos procedimentos, refletindo na melhor qualidade dos serviços.

**25 mil m<sup>2</sup>**

*Centro de distribuição de peças atende o Brasil e outros países da América Latina*

O projeto incluiu novas infraestruturas do centro de distribuição e estruturas de armazenagem das peças, assim como avançada tecnologia para gestão. Este ano a operação de peças de reposição recebeu investimentos totais de R\$ 50 milhões. Além do Brasil todo, o atendimento contempla a comercialização de peças originais AGCO Parts para diversos países, como Bolívia, Chile, Colômbia, Costa Rica, Equador, Guatemala e Jamaica.



## Massey Show Volmaq

>> A loja matriz da Volmaq, localizada em Jataí (GO), apresentou as novas tecnologias Massey Ferguson durante o Massey Show, realizado em 23 de março. Cerca de 300 clientes e amigos compareceram ao evento, que contou com café da manhã, almoço, apresentação musical, sorteio de prêmios e, ainda, oferta de produtos com condições especiais. Técnicos da fábrica estiveram presentes dando suporte aos clientes no esclarecimento de dúvidas sobre os equipamentos. O Consócio Nacional Massey Ferguson, bancos e fornecedores também marcaram presença no evento.



“O Massey Show foi um sucesso e, como resultado, promoveu a aproximação de clientes e amigos que se surpreenderam com os atrativos e com a hospitalidade da concessionária Volmaq. Mesmo não sendo o objetivo, ainda assim registramos bons resultados de vendas de produtos Massey Ferguson”, destaca Juliana Lima, diretora administrativa da Volmaq.

## Jantar de confraternização 2017

>> Grandes, médios e pequenos produtores compareceram ao jantar de confraternização realizado pela Volmaq de Mineiros (GO) em comemoração aos bons resultados de produtividade da Safra 2016/2017.

O evento ocorreu no dia 30 de março e contou com a presença de 180 pessoas, que aproveitaram o ambiente familiar e descontraído, com apresentação musical e sorteios de prêmios.

O jantar promoveu aproximação dos clientes com a concessionária, reforçando a parceria da Volmaq com os produtores da região. As crianças desfrutaram de um ambiente especial para brincarem enquanto os visitantes acompanhavam a palestra com exposição das novas tecnologias Massey Ferguson. Bancos e fornecedores também estiveram presentes na confraternização.



### Unimassey no Facebook

Curta a nossa página e fique por dentro das novidades da associação e das concessionárias.

