



Expointer confirma retomada de negócios



Determinação, otimismo e paixão pela Massey Ferguson



» O agronegócio terá seu crescimento favorecido por fatores como o climático - com menor interferência de *La Niña*, maior área plantada, aumento da produtividade e o recurso de R\$ 185 milhões do Plano Safra 2016/2017. A perspectiva positiva é atribuída também à nova política financeira com juro pré-fixado de 8,5% no Moderfrota.

E a conjuntura atual mais otimista pôde ser comprovada na Expointer 2016, em Esteio, no Rio Grande do Sul, que teve um incremento de 12,95% na venda de máquinas em relação ao ano passado. Em nove dias, as concessionárias Massey Ferguson, receberam produtores interessados em comprar máquinas ou iniciar negociações visando futuras aquisições. A marca foi destaque, sobretudo, pela apresentação do portfólio renovado com soluções de alta tecnologia para tratores, como o MF 6700R uma verdadeira inovação, colheitadeiras híbridas e axiais, pulverizador MF 9030 Plus com exclusivo chassi Flex-Frame, plantadeiras com destaque para a MF 700 CFS caixa central, enfardadoras e o sistema Fuse Technologies da agricultura de precisão – que conecta o campo aos clientes possibilitando a obtenção de melhores resultados. Durante a feira, foi assinado o Termo de Cooperação Técnica do projeto Lavoura de Resultado, parceria entre Emater/RS-Ascar, Massey Ferguson e Concessionárias gaúchas. Leia sobre os objetivos do convênio na página 10.

Determinação foi o tema do 26º Congresso & ExpoFenabreve, realizado em agosto, em São Paulo, que contou com a forte presença de associados da Unimassey. No evento, os participantes atualizaram o conhecimento sobre a legislação que aponta novos patamares para emissões de poluentes nos motores de máquinas agrícolas fabricadas no país. As novas regras entram em vigor a partir de 1º de janeiro de 2017. Essa e outras palestras contribuíram em muito na melhoria do dia a dia de nossas associadas, pois são assuntos fundamentais para os profissionais das concessionárias.

Ao finalizar gostaria de convidá-los para participarem da Convenção Massey Ferguson, que se realizará em Foz do Iguaçu, no Paraná, nos dias 03 e 04 de outubro deste ano.

Juntos somos mais fortes!
Boa leitura!

Paulo Finger,
Diretor-presidente da Unimassey



O *Informativo Unimassey* é uma publicação da Associação Nacional dos Distribuidores Massey Ferguson | Unimassey Rua Domingos Martins, 121 conj. 402 | 92010-170 – Canoas – RS | Fone: (51) 3472-9988
www.unimassey.com.br | Envie comentários sobre as matérias publicadas, bem como sugestões de assuntos que você gostaria de ler no *Informativo Unimassey* para o e-mail: unimassey@unimassey.com.br

Diretor-presidente Paulo Finger **Diretor vice-presidente** Omar Luiz Scanagatta **Tratores** Roberval Sebastião da Silva, João Batista Figueiredo Ramos **Colheitadeiras** Rudney Doeler, Idenir Alves Dias **Pós-Venda** Carlos Eduardo Paulino da Silva, Heraldo César Gagliardi Boldrin **Consórcio e Financiamentos** Guilherme Almeida da Fonte, Rui Almeida **Implementos** Luiz Ubirajara Gomes da Silva, César Luiz Coser **Novos Projetos** Marcelo Nogueira Ferreira, Delson Galatti **Desenv. da Rede** Mariza Nogueira Ferreira Rizzo Esselin, Márcio José Lucca **Projeto, Redação e Editoração** Stampa Comunicação » www.stampa.com.br
Direção-Geral Eliane Casassola **Gerente de Comunicação** Regina Guedes **Reportagem** Jocélia Bortoli, Natacha Portal e Tarcila Mendes
Revisão Eliane Casassola **Editoração** Gustavo Kautzmann **Foto de capa** Mel Brendler
Coordenação Fernando Coimbra Fabbrin **Impressão** Comunicação Impressa **Tiragem** 1.000 exemplares

Concessionárias mostram modernas tecnologias e benefícios na Expointer

» A Expointer é umas das maiores feiras internacionais da América Latina, roteiro das concessionárias Massey Ferguson e dos produtores de grãos e criadores de gado, equinos, ovinos e pequenos animais, além de reunir produtores da agricultura familiar. Na 39ª edição, os visitantes acompanharam a demonstração de máquinas e equipamentos dotados de novas tecnologias para maior rendimento no campo.

Agricultores beneficiados pelo projeto-piloto do Fuse Connected Services (FCS) contaram suas experiências com o primeiro programa de monitoramento e suporte do mercado agrícola. O sistema permite controlar o desempenho e as condições das máquinas no campo em tempo real. Entre os produtores satisfeitos com o Fuse está Élio Carassa dos Santos, cliente da concessionária Augustin, que há dois anos usa a tecnologia nas propriedades Bela Vista, em Passo Fundo, e Arvoredo, em Pontão. “O custo baixou com a manutenção das máquinas e elas apresentaram melhor desempenho e menos tempo paradas. Hoje, buscamos aproveitar cada vez mais as novas tecnologias”, avalia o sojicultor que colheu na última safra 75 sacas de soja por hectare, plantada nos 390 hectares da lavoura.

A concessionária Augustin, de Não-Me-Toque, conhecida como a capital da agricultura de

precisão, utiliza o sistema em cinco clientes. De acordo com Paulo Finger, presidente da Unimassey, as exposições são imprescindíveis para concessionário, indústria e agricultor. Segundo ele, o trabalho conjunto é facilitado na Expointer em função da proximidade do local da feira, em Esteio, com a fábrica da Massey Ferguson, em Canoas. “O agricultor tem à sua disposição uma estrutura que lhe possibilita adquirir mais conhecimento sobre seus produtos. Se ele tem alguma dificuldade num equipamento ou quer esclarecer alguma questão técnica, temos pessoal especializado da fábrica e das concessionárias para auxiliá-lo”, afirma Paulo.

Planejamento

Para disponibilizar o Fuse aos clientes existe todo um planejamento da concessionária e se torna fundamental o feedback deles. “Não é apenas mostrar o equipamento. Temos que treinar a sua utilização e verificar se o produtor está aproveitando-o da melhor forma. A indústria fabrica o produto e a concessionária faz o meio de campo para dar as melhores condições de uso ao mesmo. Se no decorrer da utilização, o equipamento mostrar que necessita de ajustes, verificamos como podemos ajudá-lo para obter maior produtividade”, explica Paulo Finger.



Soluções com alta tecnologia na renovação de portfólio



» A Massey Ferguson, líder no segmento de tratores, lançou os modelos compactos cabinados na Expointer. A Série MF 4200, a mais vendida no Brasil, passa a ser comercializada na versão compacta com cabine e em três potências diferentes: MF 4265, MF 4275 e MF 4283. A linha de pulverizadores recebeu incremento e solução com alta tecnologia. O MF 9030 Plus destaca-se com motor AGCO Power de seis cilindros com 200 cv de potência, transmissão hidrostática com tração 4x4, vão livre de 1,65 metros em relação ao solo, além de diversas inovações que o tornam mais seguro e produtivo.

A MF 5690, classe 4, que completa a linha de colheitadeiras, é voltada para pequenas propriedades rurais. A máquina possui motor diesel de seis cilindros turbo intercooler AGCO Power de 7,4 litros, com potência de 220 cv (2.100 rpm) que, em condições normais de uso, possibilita uma redução de consumo de combustível de até 20%. Outra atração foi a MF 6690, primeira colheitadeira com sistema híbrido fabricada na América do Sul, desenvolvida para proporcionar o menor nível de perdas do mercado, mesmo em condições difíceis de colheita, como alta umidade.

Também atraíram os visitantes as colheitadeiras MF 9695 (classe 6), MF 9795 (classe 7) e MF 9895 (classe 8) e para quem buscou novas soluções de plantio, a Massey Ferguson apresentou a plantadeira MF 700 CFS, que tem caixa central de sementes, maior capacidade de adubo, mais autonomia de plantio, monitoramento de cultivo, taxa variável e ampla gama de opcionais. Disponível nas versões de 11 até 30 linhas, o equipamento será comercializado em opções mecânicas e pneumáticas.

Os produtores rurais interessados em soluções para fenação animal ou biomassa, puderam conhecer o funcionamento da enfardadora MF 1745, que produz fardos cilíndricos e é de fácil manutenção e operação.



AGCO Finance, Consórcio Nacional Massey Ferguson e AGCO Parts na Expointer 2016

A Massey Ferguson, em parceria com o banco AGCO Finance, realizou uma maratona especial de condições de financiamento facilitado com taxas de juros a 8,5% ao ano e carência de até 18 meses. Os visitantes receberam atendimento completo, com esclarecimento de dúvidas sobre produtos e acesso ao financiamento.

Também aconteceram ações especiais para fechamento de cotas de consórcio. Segundo Ademir Silveira Borges, representante comercial do Consórcio Nacional Massey Ferguson no Rio Grande do Sul e Santa Catarina, todos os produtores que entraram no consórcio na Expointer participaram do grupo 359. “A grande vantagem do consórcio é a

diluição do pagamento, pois o consorciado escolhe o pagamento: mensal, trimestral, semestral e anual, conforme ocorre a capitalização com a colheita da sua cultura”, explica.

Ação inédita na Expointer, a feira deste ano também contou com a comercialização de peças. Acompanhado do consultor de vendas da sua região, o cliente protocolava seu pedido no balcão da AGCO Parts para, depois, retirá-lo direto na concessionária. “A ação foi um sucesso devido, principalmente, à presença da força de vendas de peças das concessionárias na feira. Esse foi o diferencial”, aponta Moisés Oliveira, coordenador comercial de peças da AGCO. A iniciativa gerou R\$ 1,3 milhão em vendas de peças e lubrificantes Shell. A grande maioria das concessionárias Massey Ferguson presente no evento participou do programa.

Unimassey busca novas linhas de crédito junto ao Banco do Brasil

Durante a 39ª Expointer, a Unimassey se reuniu com representantes do Banco Brasil para discutir alternativas de crédito para aquisição de máquinas agrícolas. Em busca de melhores condições de financiamento, a associação apresentou os gargalos enfrentados tanto pelos produtores quanto pelas concessionárias e sugeriu a abertura de novas linhas de crédito, principalmente, para máquinas usadas.

Realizado no estande do Banco do Brasil, o encontro contou com a participação de Paulo Finger, presidente da Unimassey; Marcelo Ferreira, vice-presidente da Fenabreve e diretor de Novos Projetos da Unimassey; Rudney Doeler, diretor de colheitadeiras da

Unimassey, Diovane Rodrigues, gerente da Augustin e dos representantes do Banco do Brasil Antônio Banhara, executivo da diretoria de Agronegócios de Brasília (DF); João Paulo Comerlato, gerente do Mercado Agro da Superintendência do

Rio Grande do Sul; Gislaine Ferreira, da Unidade de Canais Parceiros de Brasília (DF), Mauro Corston, do Centro de Operações de Curitiba (PR) e José Ricardo Paixão, assessor de agronegócios da superintendência do Rio Grande do Sul.



Cenário positivo retoma a formalização de negócios



Confira as opiniões dos profissionais das concessionárias que atuam no setor de máquinas e implementos agrícolas:

O clima favorável com a previsão moderada de influência do fenômeno natural La Niña e a estimativa de safra de grãos recorde fez da 39ª Expointer um momento de formalização de vendas para o mercado de máquinas agrícolas e de negociações para concretizações futuras. De acordo com a organização da Expointer, as propostas encaminhadas durante a feira somaram R\$ 1,90 bilhão ante o R\$ 1,70 bilhão no ano passado.

ARINEI CORADIN

Gerente comercial da Augustin

“O produtor está mais confiante do que no início do ano. Para nós a Expointer é uma oportunidade de alavancar negócios para o segundo semestre e, somada aos eventos locais realizados antes da feira e também à abertura de linhas de crédito e do Consórcio Nacional Massey Ferguson, conseguimos alcançar bons resultados”.



CARLOS EDUARDO PAULINO DA SILVA

Diretor comercial Cimma e diretor de pós-venda da Unimassey

“Participar de feira sempre é importante porque renova expectativas e nos aproxima do cliente. Mostra a força da concessionária e nos motiva a acreditar ainda mais em nós e na Massey”.



ROBERTO KRAUSE GRUENDLING

Supervisor de vendas Samaq

“A Expointer foi muito positiva e comprovamos a retomada dos negócios. O mercado está crescendo e a agricultura sempre foi um fator forte da economia brasileira.

O produtor conta com

várias linhas de crédito acessíveis e procura máquinas novas. Também destaco o consórcio que foi muito procurado e o próprio banco AGCO Finance. Os agricultores gostaram muito do que viram no nosso estande: tratores mais modernos e as colheitadeiras axiais e híbridas”.



JEAN BRASIL DA SILVEIRA

Gerente comercial Itaimbé

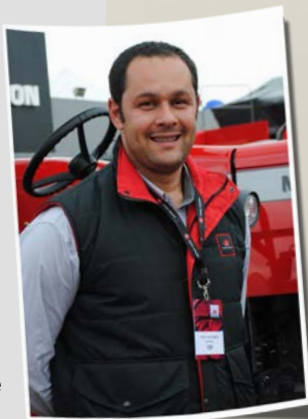
“Nosso estande foi um diferencial na Expointer. A Massey Ferguson investiu e nos deixou em destaque. A família de colheitadeiras axiais e híbridas faz com que estejamos mais fortes e competitivos. O

Dyna-4, eleito o trator do ano no Agrishow, dispõe muita tecnologia embarcada. Percebemos uma reação diferente nos negócios. Os clientes estavam cautelosos com a instabilidade econômica e mesmo com a manutenção dos preços das commodities. Mas a perspectiva para o segundo semestre é boa e a Expointer garantiu as nossas vendas”.

THIAGO VALMORBIDA

**Gerente comercial
Divemaq**

“A nossa região é mais estável financeiramente. O agricultor visa muito o preço atual da soja e acredito que seu preço vai subir novamente. Isso, somado às vantagens do Plano Safra que são atrativas para novas aquisições, reflete no resultado positivo da Expointer”.



CAROLINA DE OLIVEIRA

**Diretora de marketing
Jorge Santos**

“Os agricultores sabem da previsão de que os juros vão aumentar, por isso, os que têm recursos, aproveitaram as linhas de crédito disponíveis para financiamento para comprar ou iniciar negociações. Além disso, a safra está com boas projeções”.



FELÍCIO BRAND

**Gerente comercial
Redemaq**

“Entramos num cenário mais otimista. A visão é para que as situações periféricas não mais influenciem no segundo semestre. O foco do produtor é cada vez mais buscar excelência na atividade”.



LEANDRO FARINA

Gerente Maquiagro

“Participar da Expointer é fundamental para alavancagem dos negócios para o futuro. Os eventos da fábrica atraíram os produtores e fechamos vendas nas pré-feiras, como Mega Eventos e Massey Show. A Expointer foi o momento para projetarmos novos negócios”.

CRISTIANO DE MELLO

Gerente Pippi Máquinas

“As excursões de agricultores da nossa região, norte do Estado, que passaram pela Expointer aumentaram a nossa expectativa de vendas. Tivemos uma safra muito boa e as perspectivas de negócios são excelentes”.



**PEDRO AUGUSTO SEVERO
PINTO**

Diretor Jorge Santos

“Notamos a reação do mercado. O agronegócio sempre foi de grande propulsão para o Brasil. A produção boa de grãos que está bem valorizada e o financiamento com juro acessível faz com que o agricultor retome as compras”.



NÉLIO LANSKI JÚNIOR

**Gerente-geral Schadeck
Tratores**

“A Expointer foi uma oportunidade de bons negócios e o segundo semestre do ano aponta para isso. Essa é a última feira grande do ano em nível nacional e internacional para nós do Sul”.



JOÃO FIGUEIREDO

Gerente geral Sotrima

“O cliente veio à feira e mostrou vontade em comprar. O crédito pré-aprovado pelo banco AGCO Finance é comemorado na efetivação de negócios, pois resulta em superação de vendas”.

Unimassey presente no 26º Congresso & ExpoFenabrave

» EVENTO FAZ PARTE DO CALENDÁRIO OFICIAL DAS ASSOCIADAS DA UNIMASSEY

Na 26ª edição, a maior feira de negócios do Setor de Distribuição Automotiva da América Latina – e segunda maior do mundo – reuniu mais de 3,5 mil visitantes e congressistas, com expositores nacionais e internacionais. Realizada nos dias 16 e 17 de agosto, em São Paulo, o Congresso & ExpoFenabrave contou com a presença expressiva de associados da Unimassey, integrantes da Rede de Concessionárias Massey Ferguson.

Este ano, o Congresso teve como tema a determinação – palavra-chave no dia a dia de quem trabalha em concessionárias. “A escolha do tema desta edição foi totalmente assertivo. Os negócios estão mudando, o cenário está bem diferente do anterior e nós temos que trazer esse otimismo para dentro das concessionárias” destaca Paulo Finger, presidente da Unimassey.

Anualmente, o Congresso Fenabrave é agenda fixa no calendário das associadas da Unimassey. Para Rui Almeida, diretor da Comac, de São Paulo, o evento é um momento de integração com os colegas da Rede Massey Ferguson, com troca de experiências e conteúdo importante para aplicação no dia a dia das concessionárias. “Entre as pautas que considero mais interessantes no evento, destaco a palestra do engenheiro Luiz Ghiggi, sobre a nova regulamentação para motores de máquinas agrícolas no Brasil, que entrará em vigor no próximo ano. É algo que afetará todas as concessionárias”, aponta Rui.



O 26º Congresso & ExpoFenabreve contou com a participação de representantes das seguintes associadas da Unimassey:

- Amici, de Araras (SP)
- Augustin, de Não-Me-Toque (RS)
- Casa Nasser, de Mococa (SP)
- Centercom, de Gurupi (TO)
- Comac, de São Paulo (SP)
- Dafonte, de Recife (PE)
- Guimarães, de Lucas do Rio Verde (MT)
- Itaimbé, de Santa Maria (RS)
- Luchini, de Pouso Alegre (MG)
- Mosena, de Campo Grande (MS)
- Pippi Máquinas, de Chapecó (SC)
- Pippi Máquinas, de Giruá (RS)
- Prodoeste, de Formiga (MG)
- Redemaq, de Santo Ângelo (RS)
- Sperandio, de São Miguel do Oeste (SC)
- Somafertil, de Itaberaí (GO)
- Sotrima, de Porto Alegre (RS)
- Stéfani, de Jaboticabal (SO)
- Tracbel, de Contagem (MG)
- Volmaq, de Jataí (GO).



Posse Aladda

Durante o segundo dia do evento, houve a solenidade de posse do novo presidente da Asociación Latinoamericana de Distribuidores de Automotores (Aladda), Alarico Assumpção Júnior, que também preside a Fenabreve. A entidade representa as Associações Nacionais de Concessionárias da Argentina, Bolívia, Brasil, Colômbia, Chile, Costa Rica, Equador, El Salvador, Estados Unidos, Guatemala, Honduras, México, Nicarágua, Panamá, Paraguai, República Dominicana, Uruguai e Venezuela.

“ O sucesso deste evento, que já se consagrou como o maior da América Latina e o segundo maior do mundo em nosso setor, se deve, preponderantemente, ao apoio dado pelas associações de marca que, como a Unimassey, incentivaram a participação maciça de suas redes. Por meio desses legítimos esforços de representatividade, reunimos grande parte dos concessionários, incluindo equipes de vendas e pós-vendas, numa clara demonstração de nossa força, como categoria econômica, que gera empregos e riquezas para o país.

Alarico Assumpção Júnior,
presidente da Aladda e da Fenabreve

Associadas da Unimassey firmam parceria com Emater/RS-Ascar

Sete Concessionárias Massey Ferguson assinam Termo de Cooperação para o Projeto Lavoura de Resultado

A Empresa de Assistência Técnica e Extensão Rural (Emater/RS-Ascar) conta com a parceria da Massey Ferguson e Concessionárias do Rio Grande do Sul, associadas da Unimassey, para o desenvolvimento do projeto Lavoura de Resultado, que busca mais qualidade na aplicação de defensivos nas plantações de soja do Estado. Assinado por Clair Thomé Khun, presidente da Emater e superintendente geral da Associação Sulina de Crédito e Assistência Rural (Ascar), e pelas Concessionárias Massey Ferguson, durante a 39ª Expointer, o Termo de Cooperação Técnica firma uma parceria de execução de atividades relacionadas ao planejamento, acompanhamento, coleta de dados nas Unidades de Referência Técnica e treinamentos de capacitação dos técnicos da Emater em tecnologias de aplicação de defensivos.

Na prática, as concessionárias participam oferecendo suporte em dias de campo, além de acompanhar o dia a dia dos produtores com o uso e manutenção dos equipamentos Massey Ferguson. “Para nós o convênio é muito importante, pois nos aproxima ainda mais dos produtores. Temos a oportunidade de levar toda a tecnologia dos equipamentos Massey Ferguson, bem como prestar apoio técnico com interações dos nossos engenheiros agrônomos e técnicos agrícolas para ajudar os produtores no melhor uso dos equipamentos e formas de manejo, alcançando maior desempenho”, afirma João Figueiredo, gerente-geral da Sotrima, Concessionária Massey Ferguson com sede em Porto Alegre.

Assinaram o Termo de Cooperação as concessionárias:

- Augustin, de Não-Me-Toque
- Cimma, de Pelotas
- Divemaq, de Erechim
- Itaimbé, de Santa Maria
- Pippi Máquinas, de Giruá
- Redemaq, de Santo Ângelo
- Sotrima Agrícola, de Porto Alegre



Resultados para todos

O Termo de Cooperação foi assinado entre as entidades na Expointer 2016, porém o projeto teve início há mais de três anos, quando a Emater registrou o surgimento da lagarta *Helicoverpa armigera* nas lavouras de soja do Rio Grande do Sul.

“No desenrolar do projeto nós percebemos que tínhamos um produto eficaz no combate às pragas, doenças e plantas daninhas, mas faltava a tecnologia adequada para garantir a qualidade da aplicação. Então buscamos uma parceria capaz de nos fornecer a tecnologia que precisávamos. Com o apoio da Massey Ferguson e suas Concessionárias conseguimos reduzir em 48% o número de aplicações de inseticida e em 18% o número de fungicida. Isso significa que a nossa estratégia é eficiente”, pontua Alencar Paulo Rugeri, coordenador do Projeto Lavoura de Resultado da Emater/RS-Ascar. O projeto é desenvolvido em 52 Unidades de Referência Técnica que contam com acompanhamento semanal dos técnicos durante o desenvolvimento da cultura.

Concessionárias apresentam alta tecnologia Massey Ferguson em várias regiões do Brasil

As concessionárias Sama Tratores, Magparaná, Oimasa, Triama Norte e Mátria participaram de diversas feiras e eventos apresentando as tecnologias Massey Ferguson em diferentes regiões do país. Confira:

Sama Tratores

Entre os dias 17 e 21 de agosto a Sama Tratores, de Araranguá, Santa Catarina, participou da 6ª Feira de Agronegócio & Agricultura Familiar, 4ª Feira e Exposição Estadual de Animais e 1º Leilão Agroponte. O evento realizado em Criciúma, contou com mais de 150 expositores e é voltado para novas tecnologias, máquinas, equipamentos e insumos para agricultura, pecuária, avicultura, suinocultura, piscicultura e hortifrutigranjeiros. Em média, a feira atraiu 60 mil pessoas.

No estande da concessionária foram expostos os tratores MF 255, MF 4275/4, MF 4275/4K, MF 4275/4F Compacto, MF 4290/4, MF 6712 Dyna-4 e a plantadeira MF 106. Foram, também, promovidos produtos da Massey Shop e óleo Shell. O foco do espaço foi a campanha Pulsa Forte no Campo, iniciada pela Massey Ferguson na Agrishow. Guilherme Trein Leite, coordenador comercial da fábrica, acompanhou o evento.

A feira é reconhecida pelo foco em fechamento de negócios na região de atuação da concessionária, afirma Maiére Timboni, analista de marketing. “A equipe teve uma importância ímpar para o sucesso do evento. Ficamos muito satisfeitos com os resultados e as vendas concretizados nos cinco dias de feira”, conclui.



Magparaná

» A Agroleite, evento técnico que aborda todas as etapas da cadeia leiteira, aconteceu em Castro, Paraná. O município é reconhecido como a capital do leite no país. A Magparaná, de Ponta Grossa, acompanhou a feira e expôs os produtos Massey Ferguson. O destaque ficou para a colheitadeira MF 9695 e implementos voltados para fenação.

O evento ocorreu entre os dias 16 e 20 de agosto e reuniu mais de 50 mil pessoas no Parque de Exposições Dário Macedo. O volume de negócios alcançado na feira chegou a R\$ 45 milhões.

“A cada ano o evento fica maior e se destaca como uma feira de grandes negócios. Fechamos acima da meta proposta, pois encontramos um cenário favorável para o leite. A colheitadeira MF 9695 e o trator Dyna-4 tiveram grande procura devido à tecnologia embarcada nos produtos”, explica Gedor Vieira, diretor-executivo da Magparaná. A Concessionária também divulgou a inauguração da nova loja em Castro, prevista para 22 de setembro.



Oimasa

» A Oimasa, de Orlandia, São Paulo, participou da 6ª Exposição e Feira Agropecuária da Alta Mogiana (Expam) de Ituverava, São Paulo, e da 24ª ExpoAgro de Bom Jesus de Goiás. A Expam, voltada para produtores rurais, é considerada uma das maiores na região e atende pecuaristas, agricultores, estudantes, profissionais da área, e representantes de máquinas agrícolas e veículos.

A feira promoveu exposição de animais e maquinário, além da semana agrícola que contou com palestras técnicas e demonstrações de campo. A Oimasa apresentou os tratores MF 4275, MF 4283, MF 4292 e MF 7415. Segundo a gerente financeira, Carolina Bordignon Fares, a estimativa é de que 800 pessoas passaram, por dia, pela exposição. “No evento nós promovemos um curso de operação e manutenção da linha MF 4200, com o colaborador Celso Ribeiro, para 40 operadores. É uma feira com grande repercussão, pois conta pontos para o ranking nacional da raça Nelore”, salienta.

Na 24ª Expoagro, realizada entre 23 e 31 de julho, em Bom Jesus de Goiás, a concessionária mostrou os tratores MF 4275/4K, MF 4290/4, MF 4292/4, MF 4297/4K e MF 7370/4K e a plaina frontal MF 1100. O destaque do estande ficou para o trator MF 35, de 1958. “No evento tivemos a oportunidade de encontrar clientes ativos e prospectar novos, realizando bons negócios. É uma feira que atrai clientes da região de Goiás e Minas Gerais”, ressalta Carolina.





Triama Norte

» A Triama Norte, de Montes Claros, Minas Gerais, participou da 42ª Exposição Agropecuária de Montes Claros (Expomontes) e da Expo Janaúba, em Janaúba. A Expomontes é uma das maiores do setor agrícola na região e reuniu mais de 360 mil pessoas entre os dias 1º e 10 de julho. A Triama Norte apresentou os tratores da série MF 4200 e implementos. O destaque ficou com a plantadeira MF 104. O Consórcio Nacional Massey Ferguson também marcou presença no evento.

Atividades como leilões e seminários são recorrentes durante a feira, o que atrai um grande público. “Além de movimentar a economia da nossa região, a exposição é uma das grandes oportunidades de estar junto de nossos clientes e demonstrar nossos produtos. Nesta edição, em

virtude da comemoração dos 20 anos da empresa, apresentamos aos visitantes um espaço ainda mais confortável, o que proporcionou ótimos resultados”, pontua a Graziela Maia, coordenadora de marketing.

Entre os dias 26 de maio e 5 de junho, a Triama Norte esteve na Expo Janaúba, evento que recebeu mais de 300 mil visitantes. No estande, a concessionária expôs os tratores da linha MF 4200 e implementos. O Consórcio Nacional Massey Ferguson e plantadeira MF 104 chamaram a atenção dos presentes. Em parceria com a Shell, a Triama ofereceu o curso de operação e manutenção de máquinas e uma palestra sobre o custo-benefício do óleo lubrificante 10W40 Premium, ministrada por um técnico da Shell. “O curso foi totalmente gratuito e ofereceu brindes especiais aos participantes”, diz Graziela.

Mátria

» Considerada uma das principais difusoras de tecnologias e a maior feira voltada para a produção de café no Brasil, a 19ª Expocafé foi realizada entre 8 e 10 de junho, em Três Pontas, Minas Gerais. A feira ofereceu aos produtores e aos representantes da indústria a oportunidade de conhecer e adquirir novidades em máquinas, equipamentos e insumos para a cafeicultura.

A Mátria, de Oliveira, Minas Gerais, apresentou o MF 4275/4 cafeeiro cabinado, novidade da marca voltada para cafeicultura. O banco AGCO Finance e o Consórcio Nacional Massey Ferguson também participaram do evento. “Conseguimos bater as metas de vendas. O MF 4275/4 cafeeiro foi um sucesso entre os produtores que visitaram o estande e viram de perto o lançamento”, informa Wagner Morais, gerente de marketing da concessionária.



Cerca de 150 empresas, em 204 estandes, apresentaram tecnologias, equipamentos, softwares e serviços para o setor. Nessa edição, o evento movimentou mais de R\$ 250 milhões em negócios e recebeu 30 mil visitantes.

Julho solidário em Campo Grande



A instituição

Fundada em 1996 por padres de uma congregação religiosa, a Cotolengo Sul-Matogrossense se mantém com o recebimento de donativos. A instituição tem esse nome em homenagem a São José Benedito Cotolengo que fundou uma casa em Turim, na Itália, para atender deficientes mentais no século XIX.

» Em prol do Julho Solidário, a concessionária Mosena, de Campo Grande, Mato Grosso do Sul, realizou uma ação social que mobilizou funcionários, parceiros e clientes. Foram arrecadados mais de uma tonelada de alimentos, 43 pacotes de fraldas e 30 cobertores.

Segundo Alisson Campos Ribeiro, coordenador administrativo da concessionária, a ideia de fazer a ação ganhou repercussão maior que a esperada. "A campanha foi bem acolhida, pois tivemos a participação de 200 pessoas e, para a continuidade, a equipe segue bem animada", ressalta.

A Cotolengo Sul-Matogrossense, instituição que atende 40 pessoas com paralisia cerebral grave, foi escolhida pela equipe da Mosena para receber as doações. A arrecadação da ação das filiais de São Gabriel do Oeste, Chapadão do Sul e Sidrolândia, que terminou no final do mês de agosto, será distribuída às entidades em suas respectivas regiões.

Mosena promove Mega Evento

» No dia 9 de junho, a concessionária Mosena de Chapadão do Sul, no Mato Grosso do Sul, realizou uma Mega Assembleia em conjunto com o Consórcio Nacional Massey Ferguson e a fábrica. O evento aconteceu no Sindicato Rural do município e contou com 200 participantes.



"A Mega Assembleia proporciona aos clientes a possibilidade de ver de perto toda a estrutura e mostra como funciona o consórcio", afirma Milton Stallbaum, gerente comercial da Mosena. Ele também informou que 14 cotas foram contempladas no evento.

Novas exigências para máquinas agrícolas

O engenheiro Luiz Ghiggi aborda os novos patamares de emissões de poluentes em motores agrícolas

» Em 2017, fabricantes e concessionárias de máquinas agrícolas devem ficar atentos para as mudanças previstas na Resolução 433, publicada no Diário Oficial da União 134, de 14 de julho de 2011, que dispõe sobre a inclusão no Programa de Controle da Poluição do Ar por Veículos Automotores (Proconve) e estabelece limites máximos de emissão para máquinas agrícolas e rodoviárias novas.

Para esclarecer dúvidas e comentar sobre os efeitos da nova exigência, o engenheiro Luiz Ghiggi, vice-presidente de Engenharia do Produto da AGCO, palestrou sobre o "Controle de emissões e seus impactos no setor de máquinas agrícolas" durante o segundo dia do 26º Congresso & ExpoFenabreve.

"Esta mudança, além de exigir investimentos em pesquisa e desenvolvimento de novos produtos por parte da AGCO, fará com que as redes e seus colaboradores estejam mais bem preparados, especialmente no pós-vendas, para atender a demanda de veículos mais modernos, com mais tecnologia e que serão diagnosticados por meio de dispositivos eletrônicos. Para isso serão necessários treinamentos e a adaptação de equipamentos e ferramentas para trabalhar com essas novas tecnologias", destaca Luiz.



Na oportunidade o engenheiro abordou a legislação que aponta novos patamares de emissões de poluentes nos motores de máquinas agrícolas fabricadas no Brasil e quais os impactos que essa legislação terá no produto. Com a Resolução o Brasil torna-se o primeiro país da América Latina a ter controle de emissão de poluentes para equipamentos pesados, seguindo o padrão de controle adotado nos Estados Unidos (EPA TierIII) e Europa (Euro Stage IIIA) desde 2006.

Apesar do atraso na implementação, a nova regulamentação é um grande avanço para a redução da poluição no país. Seguindo o Proconve e a Resolução 433, a primeira fase do programa para as máquinas agrícolas com motores acima de 75 kW (100 hp) inicia em 2017 e, naquelas com motores com potência abaixo desta, a partir de 2019.

Encontro entre Unimassey e Consórcio Nacional Massey Ferguson



Durante o Congresso e a ExpoFenabreve a Unimassey realizou uma reunião com os representantes do Consórcio Nacional Massey Ferguson, Cláudio Chiminazzo, Débora Miranda e Flávia Moreno, para discussão de melhorias estratégicas com o objetivo de fortalecer ainda mais a participação do Consórcio junto aos clientes das associadas da Unimassey.

Massey Ferguson sempre presente

» Em 24 de agosto, na localidade de Itoupaba, em Araranguá, Santa Catarina, Eric Panato Teixeira e Ranielli Zilli Sousa fizeram um ensaio fotográfico pré-casamento. A lavoura de milho e o trator Massey Ferguson não poderiam ficar de fora do cenário do casal. Eric fez questão do registro porque a marca Massey Ferguson faz parte da família há 30 anos. Ele nasceu e cresceu no local e, desde criança, aprendeu com o pai Edevar Teixeira a plantar e cuidar da lavoura.

Além disso, a máquina é seu principal meio para trabalhar e onde passa a maior parte do tempo. O casamento de Eric e Ranielli aconteceu dia 3 de setembro, no município catarinense de Turvo. “Tenho muito prazer em plantar a semente na terra e ver o resultado com a vida que nasce e cresce. É muito gratificante saber que do meu trabalho serão



Alessandra Nunes

alimentadas muitas pessoas. Eu plantei, cuidei com carinho e colhi. Não se trabalha somente por dinheiro. O essencial e o principal é ter amor e carinho pelo que fazemos”, declara Eric.

Concessionária certificada com Fuse realiza encontro

» A Augustin, concessionária certificada com o Fuse Connected Services (FCS), realizou um encontro, durante a Expointer, para debater a estrutura organizacional do sistema e a importância para o futuro das Concessionárias Massey Ferguson. “O FCS é um projeto inovador no pós-venda de máquinas agrícolas. No encontro mostramos os resultados alcançados até agora e discutimos aspectos pontuais do sistema. Reforçamos o posicionamento da Augustin no projeto e conversamos sobre o futuro”, comentou Diovane Rodrigues, gerente de vendas da Augustin.

Participaram também do evento Bill Fitzgibbons e Matt Rushing, VP's da AGCO, Marcos Ferrari, Diretor da AGCO Service, Paulo Finger, sócio-diretor da Augustin, e Élio Carassa dos Santos, sojicultor que utiliza o sistema há mais de dois anos.

