



## MOMENTUM

# A evolução do plantio



**REDE MASSEY**

Associadas comemoram resultados positivos

Congresso de mulheres no agronegócio reúne concessionárias

**REDE MASSEY**



# Tempos de oportunidades

O ano de 2018 foi de muito trabalho para nós. Atuamos fortemente ao lado das nossas associadas para melhorar as condições de comercialização e o relacionamento com a fábrica. Realizamos reuniões, apresentamos sugestões e buscamos, incessantemente, qualificar nossos colaboradores para prestar sempre o melhor atendimento aos nossos clientes.

Durante a 41ª Expointer, realizada em Esteio (RS), a nossa diretoria se reuniu com representantes da AGCO para alinhar diversas questões sobre a comercialização dos produtos Massey Ferguson. Em setembro, realizamos um encontro em Ribeirão Preto (SP) com as associadas do estado de São Paulo para apresentar as atividades realizadas pela Unimassey ao longo do ano, ouvir e relatar os questionamentos frente ao cenário que se apresenta para os próximos meses. Ações que visam qualificar nosso trabalho buscando sempre as melhores soluções para nossas associadas e para o mercado como um todo.

Para 2019, a Diretoria de Desenvolvimento da Rede prevê um treinamento para associadas com foco em gestão e resultados, promovido em parceria com uma universidade e organizado pela diretora Mariza N. F. Rizzo Esselin. A ação objetiva capacitar às associadas para que ofereçam o melhor atendimento aos seus clientes.

Precisamos estar altamente organizados para enfrentar o ano que se aproxima. Necessitamos, Unimassey, associadas e concedente, trabalhar juntas para fortalecer a marca e apresentar com excelência as novas tecnologias que estão sendo disponibilizadas pela Massey Ferguson aos produtores rurais. Somente com força, determinação, foco e treinamento, desenvolveremos a nossa rede.

Juntos somos mais fortes!

Um Feliz Natal a todos e um Ano Novo com muita paz e prosperidade!



**Paulo Finger**  
Diretor-presidente  
da Unimassey

## Unimassey



Juntos somos mais fortes

**O Informativo Unimassey é uma publicação da Associação Nacional dos Distribuidores Massey Ferguson (Unimassey)**

Rua Domingos Martins, 121 conj. 402  
92010-170 • Canoas • RS  
(51) 3472-9988 • www.unimassey.com.br

Envie comentários sobre as matérias publicadas, bem como sugestões de assuntos que você gostaria de ler no *Informativo Unimassey* para o e-mail: [unimassey@unimassey.com.br](mailto:unimassey@unimassey.com.br)

**Diretor-presidente**  
Paulo Finger

**Diretor vice-presidente**  
Omar Luiz Scanagatta

**Tratores**  
Roberval Sebastião da Silva e  
João Batista Figueiredo Ramos

**Colheitadeiras**  
Rudney Doeler e  
Edoardo Mosena

**Pós-Venda**  
Paulo Nalvi Kober e  
Juliana Lima Guerini

**Consórcio e Financiamentos**  
Heraldo G. Boldrin e  
Rui Almeida

**Implementos**  
César Luiz Coser e  
Luiz Ubirajara Gomes da Silva

**Novos Projetos**  
Marcelo N. Ferreira e  
Márcio José Lucca

**Desenvolvimento da Rede**  
Mariza N. F. Rizzo Esselin e  
Mauren D. Dumoncel

**Coordenação**  
Fernando Coimbra Fabbrin



**Edição 32**  
Dezembro de 2018

**Foto de capa**  
Nilson Konrad

### Projeto, Redação e Editoração

**stampa**  
comunicação corporativa

(51) 3023.4866 - (51) 9.8184.8199 ☎  
[www.stampacom.com.br](http://www.stampacom.com.br)  
[stampa@stampacom.com.br](mailto:stampa@stampacom.com.br)

**Direção-Geral, Edição e Revisão**  
Eliane Casassola

**Redação**  
Fernanda Tatsch e Thamires Rosa

**Editoração**  
Thiago Pinheiro

**Impressão**  
Gráfica: Comunicação Impressa  
Tiragem: 1.000 exemplares

## Somafertil inaugura duas filiais

» Ao completar 50 anos, a Somafertil, tradicional concessionária Massey Ferguson de Goiás, com matriz localizada em Itaberaí e filial em Rio Verde, inaugurou de uma só vez, mais duas filiais no Estado. As solenidades aconteceram em Goiatuba e Goiânia nos dias 4 e 6 de dezembro.

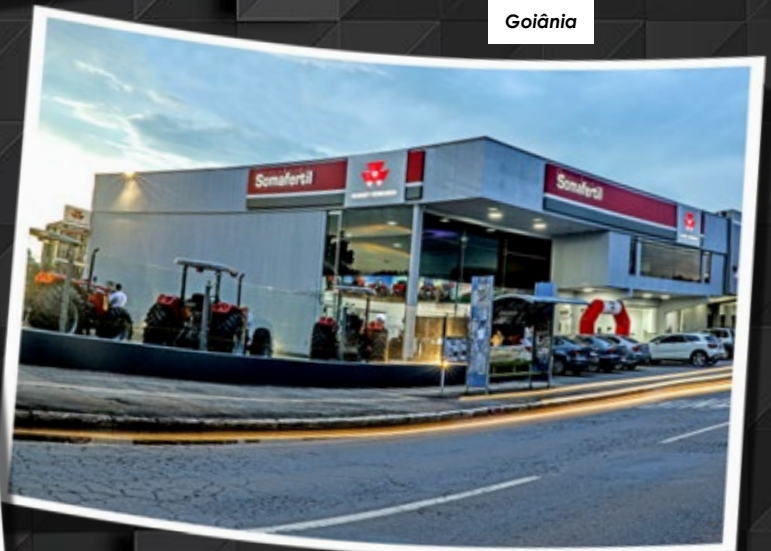
Estas regiões abrangem 65 municípios, que somados aos já existentes totalizam 140 cidades atendidas pela Somafertil. Os locais recém-inaugurados possuem modernas e amplas instalações com capacidade para prestar o melhor atendimento aos agricultores das respectivas regiões com vendas e assistência técnica, além de variado estoque de tratores, colheitadeiras, pulverizadores, plantadeiras e demais produtos.

**As cidades de Goiânia e Goiatuba contam com o atendimento da concessionária**



Clarice Alves e William Aguiar

Goiânia



Goiatuba

Os eventos tiveram a coordenação de Danilo Nogueira Ferreira, diretor, que recebeu clientes, convidados e executivos da AGCO, do AGCO Finance e do Consórcio Nacional Massey Ferguson. A Unimassey esteve presente na solenidade, representada por Fernando C. Fabbrin, secretário-executivo.



Daniel Silva



# Itaimbé Máquinas lança tutoriais no YouTube

**Concessionária busca maior qualificação  
para os produtores rurais**

» O desempenho do maquinário agrícola depende do conhecimento do operador sobre o produto e a realização correta das suas regulagens e manutenções. Pensando numa forma de facilitar a vida dos seus clientes, a Itaimbé Máquinas disponibilizou uma série de tutoriais em seu canal no YouTube.

“Na internet, a busca por vídeos explicativos é muito grande. O vídeo é a forma mais simples de aprender o passo a passo de uma tarefa. Por isso, decidimos utilizar este recurso para ajudar nossos clientes, mostrando como usar as tecnologias embarcadas nos produtos Massey Ferguson”, explica Bianca Doeler, responsável pela comunicação da empresa.



O canal pode ser acessado pelo link:



## Hackathon Agro i9 2018 conta com patrocínio da Itaimbé Máquinas

» A Itaimbé Máquinas patrocinou o Hackathon Agro i9 2018, promovido pela Liga i9 de Empreendedorismo da Universidade Federal de Santa Maria (UFSM). A ação, realizada em 20 de outubro, foi uma maratona de programação com foco em encontrar soluções e desenvolver novos projetos na área de Tecnologia da Informação (TI) que possam contribuir para o setor agropecuário.

**Maratona de programação teve foco em  
projetos para o setor agropecuário**



Diego Lopes, coordenador de marketing do produto Fuse da AGCO do Brasil participou do evento falando sobre o tema “Agricultura 4.0 – Máquinas Conectadas”, além de ter sido um dos mentores dos participantes.



## Redemaq entrega 50 tratores

**Produtores rurais receberam as máquinas entre agosto e outubro**

» As lavouras da região das missões do Rio Grande do Sul estão mais bem preparadas para o plantio da safra 2018/2019. Entre os meses de agosto, setembro e outubro, a concessionária Redemaq entregou 51 tratores adquiridos pelos produtores locais.

“De São Borja a Tupanciretã, as lavouras do Rio Grande do Sul receberam a tecnologia de ponta dos produtos da Massey Ferguson”, declara Iason Pippi, coordenador de marketing da concessionária.



## Equipes qualificadas

**Redemaq Minas promoveu cursos e recebeu treinamento da fábrica em Minas Gerais**

» A concessionária Redemaq Minas promoveu capacitações em Patos de Minas e Paracatu, Minas Gerais, para qualificar o trabalho das equipes de vendas. Na região mineira realizou os cursos de executivo de vendas em pulverizadores e em produtos Fuse.

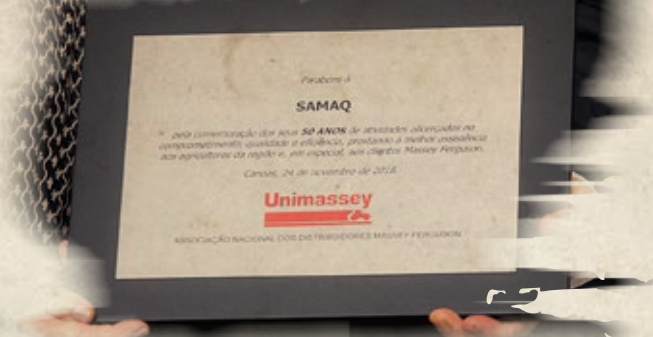
### Treinamento de fábrica

Na sede da concessionária, a AGCO do Brasil realizou a capacitação em administração e processos de garantia e reuniu, além dos colaboradores da empresa, funcionários de outras concessionárias da região. O curso foi ministrado por Luiz Huttner. Participaram representantes da Mecaniza, Triama Norte, Super Safra, Prodoeste e Luchini.





# Samaq completa 50 anos



**Evento marcou a celebração dos frutos do trabalho realizado com foco na excelência ao longo de meio século**

» Meio século de história no mercado de máquinas agrícolas. A Samaq celebra o aniversário em um ano desafiador, mas com grandes oportunidades. Com matriz localizada em Santa Cruz do Sul (RS), a empresa investe para qualificar o atendimento e ampliar vendas.

A empresa, fundada em 1968 por Lothar Kurt Krause, desde o início valoriza o conceito de “amor à terra” reconhecendo a importância da agricultura e dos protagonistas. O relacionamento próximo aos clientes é cultuado pela equipe, que atua com respeito e admiração pela marca Massey Ferguson.

O sucesso da empresa no mercado gerou a necessidade de ampliar o atendimento. Foram instaladas filiais em Estrela, Rio Pardo e Sobradinho, todas no interior gaúcho. Os reflexos da dedicação pelo trabalho de Lothar e família fez da Samaq referência da marca para toda a região. “Hoje colhemos os frutos do brilhante trabalho da família Krause.



Após 50 anos renovamos nosso compromisso de continuar entregando aos nossos clientes excelência em produtos, serviços e atendimento”, declara Nilo Marion Júnior, gerente administrativo e financeiro. Roberto Krause, gerente comercial, destaca a gama de projetos para os próximos anos: “é um momento grandioso de comemoração e de planejar o que ainda está por vir”.

**Somos uma equipe fantástica, unida e comprometida. Comemoramos 50 anos, mas quem merece os parabéns são as equipes que contribuem diariamente para nos manter relevantes no mercado e em constante desenvolvimento. Assim, podemos acreditar em um futuro cada vez mais promissor, pois juntos somos mais fortes!**

Martina Krause – Diretora





# Tratornan celebra 31 anos com festa

*Concessionária promoveu comemorações na matriz e nas filiais*

» No dia 30 de setembro, a concessionária Tratornan completou 31 anos de atuação no mercado de máquinas agrícolas. Para celebrar a data, a equipe promoveu comemorações na matriz, em Nova Andradina, e nas filiais de Maracaju, Dourados, Ponta Porã, Anastácio e Naviraí, no Mato Grosso do Sul.



Maracaju



Dourados



Ponta Porã



Nova Andradina



Anastácio



Naviraí

Foram homenageados os colaboradores pela dedicação ao trabalho: "por mais um ano pudemos comemorar o nosso sucesso! E todas as nossas conquistas devemos a cada um de vocês, que vestem a camisa da empresa diariamente e dedicam horas e horas de suas vidas para apostar no nosso crescimento, com responsabilidade, senso de empreendedorismo e ousadia", declara João Carlos Gomes do Nascimento, diretor.



## Product Day reúne mais de 200 convidados na **MM Sperandio**

Evento foi realizado em São Miguel do Oeste (SC) com a presença de empresários rurais



» A MM Sperandio realizou o evento Product Day recepcionando mais de 200 clientes na concessionária com o objetivo de estreitar relacionamentos e apresentar a linha de equipamentos da Massey Ferguson. Na oportunidade, os convidados também puderam realizar negociações de peças e serviços.

Na ação, os convidados receberam brindes e conheceram de perto a linha de máquinas agrícolas, com destaque para o trator MF 6713 R Dyna-4. Além disso, participaram de uma palestra sobre as novas séries da Massey Ferguson com Gustavo Santos, especialista em tratores da marca. “Todos os produtos da Massey Ferguson vêm agregando tecnologia e facilidade de utilização trazendo economia para os clientes e produtores rurais.”

Segundo Rodrigo Santos, gerente-geral da MM Sperandio, para o próximo ano haverá uma mudança em toda a linha de produtos. “É a maior transformação em toda a história da marca. Para 2019, vamos estar com produtos novos em todos os segmentos”, afirma.



## Disma Tratores realiza evento de peças e serviços Massey Ferguson

*Ação contou com a presença de mais de 100 produtores locais*

» A concessionária Disma Tratores realizou em setembro o 1º evento regional de peças e serviços Massey Ferguson. Na ocasião, compareceram mais de 100 produtores rurais da região de Andradina, em São Paulo.

“O objetivo foi aproximar os produtores e criar relacionamentos comerciais firmes e duradouros que tragam vantagens perceptíveis aos agricultores”, declara Rodrigo Delazari, gerente-geral da concessionária. Os participantes também puderam conhecer os benefícios da compra de peças genuínas, que possuem 12 meses de garantia quando devidamente montadas pelos profissionais autorizados. Além disso, Amauri Vanderlei dos Santos, gerente regional da matriz, localizada em Araçatuba (SP), apresentou uma promoção aos convidados na compra de peças, lubrificantes e serviços.



Entre os presentes, estava Shoji Korin, presidente da Apamg, local onde foi realizado o evento, e João Pedro, vendedor da filial. “Agradecemos ao senhor Shoji, que tem apoiado o produtor rural e permitido eventos dessa natureza ao agricultor cooperado, e ao João, que tem contribuído de forma efetiva com ações que visam o pronto atendimento dos clientes, suprimento, questões logísticas de peças e demais assuntos”, declara Rodrigo.

*Concessionária apresentou tratores da marca*



## Máquinas da Massey Ferguson na Festa do Tropeiro

» A Disma Tratores participou da Festa do Tropeiro, realizada em Penápolis (SP) em outubro. No evento, apresentou as máquinas e serviços da Massey Ferguson aos clientes da região. A ação contou com a presença de aproximadamente 1.500 pessoas no bairro do Saltinho do Galinari. Entre os tratores, figuraram as linhas MF 6700 e a MF 6700R Dyna-4.



# Triama Norte realiza Caravana de Negócios Itinerante

*Concessionária apresenta máquinas e serviços  
aos agricultores de diversas regiões mineiras*

» A Triama Norte tem apresentado aos clientes as novidades da Massey Ferguson de uma forma diferente. A ação Caravana de Negócios Itinerante passa por cidades do interior de Minas Gerais e leva aos agricultores as soluções em máquinas e serviços da marca de maneira dinâmica, interativa e informativa.



Ao todo, nós atendemos 89 cidades do Norte de Minas Gerais e planejamos nossos eventos para atender todas as regiões. Em alguns casos, retornamos aos locais devido à boa aceitação das ações. O objetivo principal é vender mas, nesses momentos, aproveitamos para apresentar o novo portfólio”, declara Neide Dias Godrim, gerente de máquinas da concessionária.

São realizados vários eventos por mês, todos em cidades diferentes. A equipe leva tratores de séries já consolidadas e também apresenta novos modelos aos produtores. Neide afirma que os resultados são muito positivos, principalmente por que antes do deslocamento há a realização de atividades no local: “procuramos parceiros, divulgamos nas redes sociais, fazemos ligações, envios de SMS e inserções em rádio”.





## Sotrima realiza Super Entrega Técnica

» A concessionária Sotrima, em parceria com a AGCO do Brasil, realizou entregas técnicas de máquinas agrícolas nas cidades de Pelotas e Barão do Triunfo, no Rio Grande do Sul. O objetivo foi aproximar os clientes e levar a eles mais conhecimento sobre as novas tecnologias e fidelização da marca.

“A proposta da Super Entrega Técnica é de solidificar ainda mais a relação do cliente com a concessionária, valorizando e reconhecendo o momento tão importante do agricultor que é a aquisição e entrega de um produto da Massey Ferguson”, afirma Andreo Franco, gerente da filial em Pelotas (RS). Na cidade, a ação foi realizada na propriedade do cliente Lismar Timm.



Lismar Timm recebeu equipe da concessionária



Entrega na propriedade de Moacir Marasca

### Eventos foram realizados em parceria com a fábrica

Em Barão do Triunfo, a Super Entrega Técnica foi realizada na propriedade do cliente Moacir Marasca. Segundo Leandro Farina, gerente comercial da matriz, a iniciativa valoriza o investimento do cliente e leva informação qualificada ao agricultor. “Os equipamentos Massey Ferguson oferecem tecnologia cada vez maior e, por isso, é fundamental o cliente ter facilidade de extrair tudo que o equipamento oferece”, declara.

De acordo com João Vidal Neto, gerente de serviços, a ação qualifica o trabalho no campo. “O setor de máquinas agrícolas é estritamente técnico e, por isso, nos deparamos com alguns problemas no campo decorrentes de falta de informações ou de informações distorcidas. Com a implantação desse projeto, conseguimos unificar o discurso entre concessionária, cliente e operador e fidelizar o agricultor não só com a marca, mas com a concessionária da região”, conclui.

## Oimasa promove ações beneficentes

» O futebol tem o poder de unir seja na frente da televisão, no estádio ou em uma partida sem compromisso no campo de esportes do bairro. Com esse conceito de aproximar pessoas, a Oimasa promoveu dois jogos de futebol beneficentes em prol de duas entidades de São Paulo.

Foram contempladas com o recebimento de fraldas geriátricas e materiais de limpeza a Apae, de Orlandia, e a Nucleal, de Morro Agudo. As atividades contaram com a participação de colaboradores e de pessoas das comunidades.

### Atividades foram realizadas para coletar materiais para duas entidades



Nucleal, Morro Agudo (SP)



Apae, Orlandia (SP)



# Mulheres do agronegócio de olho no futuro

**Congresso prioriza a relevância feminina para o avanço inovador, rentável, sustentável e ético do setor**

» O 3º Congresso Nacional das Mulheres do Agronegócio aconteceu nos dias 23 e 24 de outubro no Transamérica Expocenter em São Paulo, apresentou o tema “2030 – O Futuro agora, na Prática” e trouxe especialistas para abordar a tecnologia e as novidades que trazem facilidade e produtividade ao agronegócio. Palestras e debates sobre big data, previsão climática, nanotecnologia e agroenergia movimentaram o evento que apresentou também o que há de mais novo em desenvolvimento pelos jovens empreendedores com as startups, além dos inovadores métodos do design thinking para gestão.

Voltado ao público feminino, o encontro promove o networking de mulheres de todo o Brasil e de diversos segmentos que formam o agronegócio do país: agricultoras, pecuaristas, cooperadas, profissionais da indústria, produtoras integradas, sucessoras, executivas de corporações do setor ou herdeiras de propriedades agropecuárias unidas com o propósito de dividir experiências e se preparar para o futuro.

Com o intuito de agregar conhecimento e conhecer inovações e práticas diferentes no campo, algumas concessionárias Massey estiveram presentes no Congresso. Bianca e Mauren Doeler da Itaimbé Máquinas, Mariza N. F. Rizzo Esselin, da Somafertil e Karol Molina, da Agrolíder, foram algumas das milhares de participantes.



**Karol Molina – Agrolíder**

O mundo está mudando e as mulheres estão aos poucos tomando a frente dos negócios. Nada melhor do que um Congresso para elas. Foi muito bom! É gratificante ter a oportunidade de conectar-se com pessoas que trabalham nesse mesmo ramo e tem o objetivo de alimentar o mundo.



**Bianca e Mauren Doeler – Itaimbé**

Ter um evento voltado às mulheres do agronegócio é um reconhecimento da nossa presença e crescente importância no segmento. Os assuntos foram bem diversificados, abordando desde temas técnicos quanto de mercado e apresentação de cases. Já está na agenda para 2019.



**Mariza N. F. Rizzo Esselin – Somafertil**

A mulher do Agronegócio mostra cada vez mais o seu valor neste ambiente predominantemente masculino, diversificado e competitivo. Com determinação e foco as mulheres alcançam resultados que as tornam exemplos a serem seguidos no agrobusiness. O evento deixou clara a importância da ocupação feminina no agronegócio, pelos cases apresentados. É muito gratificante conhecer sempre mais nossos clientes e saber como o agro caminha no mundo feminino.







## Mosena presente na Abertura Nacional do Plantio de Soja

### **Plantadeiras Massey Ferguson foram máquinas oficiais do evento**

» A concessionária Mosena participou da Abertura Nacional do Plantio de Soja – Safra 2018/2019 em Terenos, no Mato Grosso do Sul. As plantadeiras da Massey Ferguson foram as máquinas oficiais do evento.

A ação foi realizada na Fazenda Jaraguá, que recebeu por volta de 800 visitantes. Os participantes puderam assistir a palestra “Perspectivas do mercado da soja, cenário político e macroeconômico” com Alexandre Mendonça de Barros, analista de mercado. O Projeto Soja Brasil também listou aos presentes os principais desafios para a temporada.



Por conta da chuva forte no dia do evento, o famoso comboio de plantadeiras da Massey Ferguson, que abriria simbolicamente a semeadura não aconteceu, mas os presentes puderam conferir um belo desfile das máquinas festejando a abertura do plantio.

## Mecaniza participa de 26º Seminário do Café



### **Evento aconteceu na cidade de Patrocínio em Minas Gerais**

» A 26ª edição do Seminário do Café foi realizada de 2 a 4 de outubro em Patrocínio, interior de Minas Gerais. A concessionária Mecaniza esteve presente com um estande no evento, recebendo agricultores e celebrando seu 26º aniversário.

“Nós levamos principalmente a linha MF 4200 Compacta, devido ao foco do evento no café, mas também os modelos MF 4275 e MF 6713, visando mostrar as novas tecnologias”, explica Caio Facci, diretor-executivo da concessionária. Durante os três dias de evento, aproximadamente 100 clientes e representantes industriais compareceram ao espaço e prestigiaram o trabalho da equipe.

Segundo Caio, o Seminário movimentou os negócios da região e, devido às condições comerciais diferenciadas do momento e à pré-campanha feita pela Mecaniza, foi possível fechar boas vendas. “A Mecaniza teve um bom resultado, com cerca de 20 máquinas comercializadas durante a ação”, comenta. Ainda, afirmou que a máquina mais vendida foi o MF 4265 Compacto Cabinado.





## Massey Ferguson lança plantadeira

# MOMENTUM

» A Massey Ferguson inova constantemente o seu portfólio de produtos para atender às expectativas dos agricultores, que estão cada vez mais desenvolvidos e atualizados nas novas práticas e tecnologias do campo. Para melhores resultados e mais versatilidade no plantio, lançou a plantadeira Momentum em evento realizado em Sorriso, no Mato Grosso. A concessionária Mosena esteve presente na ação realizada em 18 de outubro.

### Concessionária Mosena participou de evento realizado no Mato Grosso

A Mosena convidou cinco clientes produtores da região de São Gabriel para prestigiar a iniciativa. Os agricultores foram acompanhados de Gilberto Mosena, diretor de relacionamento, Renato Forti, gerente comercial, e Marcos Rizzo, vendedor.

“O produto impressionou, pois tem muitos diferenciais e eleva o plantio a outro patamar. Além da tecnologia Precision Planting, um item que chamou bastante a atenção foi o sistema Smart Frame, de autonivelamento independente”, declara Renato.

A expectativa é atrair a atenção dos produtores com a tecnologia embarcada da plantadeira que poderá gerar resultados positivos para a marca, para a concessionária e para os agricultores.

- » Plantadeira **dobrável**
- » **3,5 metros** de tamanho fechada
- » **18 metros** de largura máxima (espaçamento de 45 cm)
- » **5.130 litros** de capacidade de semente
- » Distribuição de sementes **Precision Planting**
- » Opções de tamanho: **24 | 30 | 40 linhas**
- » Opções de espaçamento entre linhas: **45 | 50 | 76 cm**
- » Largura de trabalho: **10,2 | 13,5 | 18,0 metros**





## Concessionárias participam de projeto-piloto do NEO

*A plataforma será lançada para toda a rede em 2019*

» O AGCO Finance está inovando seu conceito de fazer negócios. Com a plataforma digital de serviços NEO, todas as operações, ferramentas e serviços voltados à concessão de crédito do banco estão integrados em único lugar oportunizando aos concessionários uma nova experiência nas vendas. No final de outubro, aconteceu o projeto-piloto de implantação, que reuniu em Porto Alegre equipes de concessionárias do Rio Grande do Sul.

Um dos destaques do NEO é a antecipação das necessidades dos produtores, ou seja, a disponibilidade de crédito acontece antes mesmo da decisão de compra do cliente, da definição do equipamento e das condições do financiamento.

“O fato de o cliente poder encaminhar o pedido sem mesmo ter escolhido o equipamento traz agilidade para o nosso trabalho. Enquanto ele decide, já podemos formalizar uma proposta”, comemora Christianne Piegger de Castro, assistente administrativa de vendas da concessionária Redemaq, de Santo Ângelo.



Além da agilidade, a plataforma possui fácil operacionalização. “O sistema é intuitivo, não nos deixa avançar se estiver faltando alguma informação. Não vamos precisar preencher tudo para ver que ficou algo pendente lá atrás”, afirma Raquel Ferreira, analista de financiamento da concessionária Sotrma, de Porto Alegre.

Toda a dinâmica do NEO foi desenvolvida para reduzir o vai-e-vem de documentos que tradicionalmente são necessários para as operações de crédito. Agora, os principais documentos são apresentados apenas uma vez pelo cliente e permanecem armazenados na plataforma, sem a necessidade de novo upload em compras futuras. O mesmo processo vale para as informações de cadastro.

## Convênio Unimassey e Via Máquinas celebra um ano



**Iniciativa auxilia concessionárias na comercialização de máquinas usadas**



» No dia 1º de dezembro, a parceria firmada entre a Unimassey e a Via Máquinas completa um ano. Cerca de 50% da rede de concessionárias já está trabalhando com a ferramenta que auxilia na comercialização de máquinas agrícolas usadas.

“Até o momento, foram comercializados 28 equipamentos, superando R\$ 1,5 milhões repassados diretamente às revendas”, declara Marcelo Kozar, diretor-executivo da Via Máquinas.

Em 2019, a empresa fornecerá treinamento sobre liderança e influência dos tomadores de decisão das concessionárias, e estará disponível durante a 26ª Agrishow, em Ribeirão Preto (SP), para realização do leilão on-line. “Estamos muito honrados em contar com a confiança da Associação e da rede. Aproveitamos para firmar nosso compromisso de trabalhar incansavelmente para melhor atender às expectativas dos nossos parceiros”, conclui.





## Fenabrave realiza encontro de final de ano

*Encontro reuniu representantes do setor para ciclo de palestras*

>> A Fenabrave realizou a última reunião conjunta do ano no dia 26 de novembro. Presidida por Alarico Assumpção Júnior, o encontro contou com a participação de setores internos e de presidentes de Sincodiv's e associações. A Unimassey esteve representada por Paulo Finger, diretor-presidente, e Fernando C. Fabbrin, secretário-executivo.

Durante o evento, foram abordados assuntos do setor de automóveis e de máquinas agrícolas, com destaque para as palestras de Bruno Pessanha Negris, secretário-executivo do Confaz, e por Fernando Honorato Barbosa, economista-chefe do Bradesco. Ao encerrar a atividade, Alarico agradeceu a oportunidade de compartilhar o ano de 2018 com todos, desejando Feliz Natal e extraordinário Ano Novo.



## Unimassey no Facebook

Curta a nossa página e fique por dentro das novidades da associação e das concessionárias.

