



Empossada a nova diretoria da Unimassey para 2013-2015



Atenção ao homem do campo impulsiona vendas

» Nossas associadas fizeram de 2013 um excelente ano. Os produtos agrícolas tiveram uma valorização bastante expressiva e homogênea, impulsionando as vendas de máquinas. A Massey Ferguson, que é detentora de mais de 25% do mercado nacional de tratores agrícolas, deve encerrar o ano com mais de 16.000 tratores e 1.000 colheitadeiras comercializadas.

Esse ambiente favorável tende a continuar em 2014, por conta dos programas de financiamento disponibilizados pelo governo federal, contribuindo assim para o desenvolvimento da economia rural e do homem do campo. Além disso, os esforços diferenciados das nossas associadas ajudaram a fomentar a indústria por meio de um atendimento especializado – que vai desde a prospecção do cliente, identificação de suas necessidades, venda do produto, entrega à assistência no campo. Essa dinâmica é importante, porque coloca a concessionária em constante renovação.

A meta agora é seguir contribuindo com a tecnologia da agricultura de precisão, além de acompanhar o cliente nesse processo. É nosso



objetivo continuar diminuindo os níveis de perda da produção e proporcionar o aproveitamento de manejos da maneira mais eficiente possível. A satisfação do cliente Massey Ferguson é o combustível do nosso trabalho.

Um feliz 2014 a todos!

Carlos Eduardo Paulino da Silva
Diretor-presidente da Unimassey



O *Informativo Unimassey* é uma publicação da Associação Nacional dos Distribuidores Massey Ferguson | Unimassey | Rua Domingos Martins, 121 Conj. 402 | 92010-170 - Canoas - RS | Fone: (51) 3472-9988
www.unimassey.com.br | Envie comentários sobre as matérias publicadas, bem como sugestões de assuntos que você gostaria de ler no *Informativo Unimassey* para o e-mail: unimassey@unimassey.com.br

Diretor-presidente Carlos Eduardo Paulino da Silva **Diretor vice-presidente** Paulo Finger **Tratores** Marcelo Nogueira Ferreira, João Batista Figueiredo Ramos **Colheitadeiras** Rudney Doeler, Idenir Alves Dias **Pós-Venda** Roberto Brigagão Nasser, Heraldo César Gagliardi Boldrin **Consórcio e Financiamentos** Luiz Ubirajara Gomes da Silva, Rui Almeida **Implementos** César Luiz Coser, Pedro Henrique Rosa Severo Pinto **Novos Projetos** Roberval Sebastião da Silva, Delson Galatti **Desenv. da Rede** Guilherme Almeida da Fonte, Mariza Nogueira Ferreira Rizzo Esselin **Projeto Gráfico, Redação, Editoração** Stampa Design » www.stampadesign.com.br
Jornalista Andréa Spalding **Reportagens** Fernanda Mazzocco **Revisão** Mariana Melleu **Foto de capa** Divulgação Massey Ferguson
Coordenação Fernando Coimbra Fabbrin **Impressão** Ponto Um Gráfica e Editora **Tiragem** 1.000 exemplares.



Equipe da M. M. Sperandio visita fábrica Massey Ferguson em Canoas (RS)

Sperandio

presenteia clientes com visita à fábrica de Canoas

A concessionária Máquinas e Motores Sperandio, de São Miguel do Oeste (SC), realizou a tradicional visita à unidade da Massey Ferguson em Canoas (RS). Anualmente a Sperandio presenteia 50 clientes com uma visita para conhecer de perto as tecnologias envolvidas no processo de fabricação de tratores e pulverizadores da fábrica. O encontro, que aconteceu na época da Expointer, proporcionou aos participantes conhecerem melhor os tratores da série MF 7000 Dyna-6, em especial o MF 7350. Equipado com a transmissão inteligente Dyna-6, que permite programação prévia e troca automática de marchas, e em conjunto com o motor AGCO Power, o MF 7350 apresenta alto desempenho com considerável economia de combustível nas mais diversas aplicações agrícolas.

Somassey é vencedora da campanha Liga dos Campeões

O prêmio da campanha Liga dos Campeões de Vendas de incentivo Shell e Massey Ferguson teve como vencedora a concessionária Somassey. O título foi entregue durante a Convenção da Massey Ferguson 2013, realizada em novembro em Buenos Aires (AR). A Somassey obteve pontuação máxima de excelência na gestão de comercialização de peças genuínas Massey Ferguson e lubrificantes Shell. Na ocasião, a concessionária foi representada por Eduardo Nasser, diretor comercial, e

por Noraldino Perucelo, gerente comercial, que receberam a placa símbolo do prêmio. Com matriz em Mococa (SP), a Somassey é concessionária da Massey Ferguson em outras regiões do estado paulista e também de Minas Gerais.



Representantes da Somassey com o prêmio pela campanha Liga dos Campeões



Samaq divulga marca e realiza treinamento

Com o objetivo de divulgar a marca Massey Ferguson para o público de toda a sua região, a Samaq, de Santa Cruz do Sul (RS), participou da 29ª edição da Oktoberfest. Na ocasião, foi a concessionária oficial dos três desfiles temáticos que ocorreram ao longo dos 11 dias de evento. A Samaq desfilou 13 tratores da marca Massey Ferguson, além de contar com um estande de exposição de 232m². Os produtos exibidos foram os tratores MF 7140, MF 4283, MF 4283K, MF 4291K, MF 7350K, MF 255 e MF 4275. O destaque ficou com o trator MF 7350K, equipado com transmissão inteligente Dyna-6 e piloto automático.



Trator MF 255 desfila na Oktoberfest, em Santa Cruz do Sul (RS)

MF 8670 é destaque do Grupo Itaimbé

Atração no estande do Grupo Itaimbé, na 46ª edição da Expofeira Agropecuária, em Santa Maria (RS), o imponente trator MF 8670 da Massey Ferguson foi destaque entre os produtos do portfólio da marca. O trator integra a série MF 8600 Dyna, projetado para trabalhar em grandes áreas com baixo custo de operação e máximo desempenho. A série oferece também o modelo MF 8690 de 370 cv. Como características, os tratores têm alta eficiência e máximo desempenho, torque elevado e grande capacidade de levante hidráulico de 12 toneladas. Os comandos de operação são de fácil acesso, como também o são os pontos de manutenção periódica. Além disso, a cabine é confortável e proporciona grande visibilidade do trabalho no campo. A concessionária Itaimbé Máquinas, com matriz em Santa Maria, atua em diversos municípios do Rio Grande do Sul e do Mato Grosso.



MF 8670 atrai olhares dos visitantes



Agrovia realiza evento de demonstração na Bahia

Com a iniciativa de promover e gerar negócios na região nordeste do Brasil, a Agrovia, concessionária Massey Ferguson de Luís Eduardo Magalhães (BA), realizou um evento de demonstração dos tratores da marca. Pela primeira vez, a microrregião de Santa Maria da Vitória, no oeste da Bahia, foi sede de excelentes negociações na área da pecuária.

A ocasião viabilizou a venda de diversos tratores, com destaque para os modelos MF 4275, MF 4283 e MF 4299. Além disso, houve a facilitação de crédito aos produtores, por meio da parceria oferecida pelos bancos De Lage Landen, Banco do Brasil e Banco do Nordeste. O evento ainda contribuiu para ampliar conhecimentos técnicos específicos dos alunos do segundo ano de Técnico Agrícola da CEPEP, que tiveram uma aula gratuita de mecanização.



Agrovia faz demonstração em Santa Maria da Vitória (BA)



Paraná recebe segunda filial da concessionária Augustin

A Augustin, uma das concessionárias Massey Ferguson no Paraná, inaugurou mais uma unidade nesse estado, em União da Vitória, a 235 km de Curitiba. A nova loja foi apresentada aos produtores da região no Dia de Negócios organizado pela empresa, com a presença do prefeito e demais lideranças ligadas ao agronegócio. Atualmente, são duas lojas, cobrindo 37 municípios no sudoeste do Paraná e quatro em Santa Catarina. Possui ainda nove unidades no RS, com atuação em 75 municípios da região norte do estado.



Nova filial da Augustin é inaugurada em União da Vitória (PR)



Concessionárias elegem nova diretoria da Unimassey



Com unanimidade de votos as associadas elegeram a nova diretoria durante a Convenção Massey Ferguson 2013, realizada em Buenos Aires

Nova diretoria da Unimassey

Presidente	Carlos Eduardo Paulino da Silva
Vice-presidente	Paulo Finger
Tratores	Marcelo Nogueira Ferreira João Batista Figueiredo Ramos
Colheitadeiras	Rudney Doeler Idenir Alves Dias
Pós-Venda	Roberto Brigagão Nasser Heraldo César Gagliardi Boldrin
Consórcio e Financiamento	Luiz Ubirajara Gomes da Silva Rui Almeida
Implementos	César Luiz Coser Pedro Henrique Rosa Severo Pinto
Novos Projetos	Roberval Sebastião da Silva Delson Galatti
Desenvolvimento da Rede	Guilherme Almeida da Fonte Mariza Nogueira Ferreira Rizzo Esselin

» “Todas as convenções realizadas pela Massey Ferguson criam oportunidade para a troca de expectativas e potencializam as ideias que pretendemos realizar”, declarou Carlos Eduardo Paulino da Silva, o novo presidente da Associação Nacional dos Distribuidores Massey Ferguson (Unimassey). Eleita em assembleia no dia 4 de novembro, a diretoria para o biênio 2013-2015 terá Carlos Eduardo, sócio da Cimma S.A. de Pelotas, como diretor-presidente; e o empresário Paulo Finger, sócio-diretor da Augustin de Não-Me-Toque, como vice-presidente.

Na oportunidade, Marcelo Ferreira, responsável pela gestão 2011-2013 da associação, passou o cargo da presidência dizendo-se orgulhoso pelo apoio que teve das associadas durante o período em que esteve à frente da entidade. Ele ressaltou ainda atividades de sua gestão. Entre elas estão o Programa de Desenvolvimento em Gestão e o Treinamento de Gestão de Serviços desenvolvidos em conjunto com a AGCO, além do Projeto Cana, do Seguro

Transporte, do Programa Diamante, Ferramentas Especiais, palestras e workshop, participação nos congressos Fenabrave, inaugurações de concessionárias, feiras no Brasil e no exterior e visitas a concessionários Massey Ferguson na Alemanha e nos EUA, além das fábricas de Beauvais, na França, Hesston e Jackson, nos EUA, e a AGCO Parts em Batavia, também nos EUA.

Expectativas do novo presidente para a gestão 2013-2015

Com 32 anos de experiência na concessionária Cimma S.A., de Pelotas (RS), Carlos Eduardo comentou sobre o espírito associativo reinante nas diretorias da Unimassey, em que diretores e presidentes contribuem espontaneamente com a instituição. “O nosso propósito dentro da Unimassey é unir, conciliar e atingir objetivos comuns que melhorem o nosso desempenho”, garantiu. Nesse contexto, ele visualiza também a oportunidade de agregar mais jovens na participação das concessionárias, contribuindo, assim, com o trabalho da rede e gerando uma sucessão de forma natural. “Essas pessoas precisam estar bastante vinculadas ao nosso processo para que, assim, consigam efetivamente dar continuidade no que a gente acredita”, reforçou o novo presidente. O desenvolvimento de novas tecnologias, outro ponto abordado por ele, terá continuidade nos próximos anos, com a participação intensa do fornecedor. Foco especial será dado aos treinamentos das



concessionárias, com capacitações voltadas ao desenvolvimento, aproveitamento e repasse dessa tecnologia ao homem do campo. “O concessionário é o elemento de contato desse produto, caracterizando-se como contribuinte para um processo social dentro da área da agricultura. Nosso propósito é ser uma voz uníssonas e coesa, com o intuito de passar esse produto ao campo com a maior força possível. Assim acontece a contribuição social e econômica dentro do processo de desenvolvimento da agricultura do Brasil”, ressaltou Carlos Eduardo.

Equipe nova

A partir do convívio já estabelecido com os integrantes da nova diretoria, Carlos Eduardo quer trabalhar a proximidade do produto com o cliente. O objetivo é um atendimento menos mercadológico, com mais interatividade entre o fabricante e o produtor rural. Nesse aspecto, ele salienta que nem sempre o produto em si é suficiente. “Eu gostaria imensamente que conseguíssemos estabelecer vínculos mais fortes com o nosso agricultor, ouvindo as necessidades dele”, comentou. Ele lembrou ainda que a negociação com atendimento personalizado já vem acontecendo na Unimassey. “Espero da minha equipe muita dedicação, compreensão e disposição para que juntos possamos desenvolver um bom trabalho em prol dos interesses de nossas associadas. Também desejo que a marca Massey Ferguson faça parte do DNA de nossos filhos e netos”, finalizou Carlos Eduardo.

Concessionárias levam Planeta Massey Ferguson para diferentes regiões



São Gabriel (RS) foi palco do Planeta Massey Ferguson, organizado pela concessionária Jorge Santos

Com o intuito de demonstrar produtos e disponibilizar *test drive* aos clientes, o tradicional Planeta Massey Ferguson vem percorrendo as regiões agrícolas mais importantes do Brasil. A Jorge Santos Tratores Máquinas, de São Gabriel (RS), organizou o evento que ocorreu nos dias 3, 4 e 5 de dezembro, na Fazenda Silveira. Os destaques foram os tratores Dyna MF 7415 e a plantadeira MF 515. Já a Tracbel, em Guaíra (SP), realizou o encontro em setembro, apresentando o pulverizador MF 9030 com piloto automático, produto que despertou grande interesse dos clientes.

Em outubro, a concessionária Sperandio Máquinas e Equipamentos levou o Planeta Massey Ferguson até Campos Novos (SC), onde os participantes elegeram o MF 8670 como predileto.

O evento aconteceu também nas cidades paulistas de Pederneiras, Taquarituba e Itapetinga, com as concessionárias Stéfani, Ourinhos Diesel e Comac Oeste. A Redemaq Minas fez demonstração em Paracatu (MG) e a Pippi Máquinas (SC) foi até Abelardo Luz demonstrar os equipamentos da marca e recentemente, o município de Pelotas (RS) sediou o evento organizado pela concessionária Cimma S.A.



Guaíra (SP) sedia evento promovido pela concessionária Tracbel



Gerentes de Peças e Serviço participam de encontro latino-americano

Representantes das concessionárias Massey Ferguson estiveram presentes no Encontro Latino-Americano de Gerentes de Peças e Serviço, realizado em outubro. O evento, que aconteceu em Gramado, na serra gaúcha, proporcionou aos participantes a execução de workshops e dinâmicas, possibilitando a exposição dos desafios da área para 2014. O encontro também reforçou a todos o valor da marca. A Massey Ferguson é reconhecida pelas soluções que propõe, com excelência, por meio do estreito relacionamento entre concessionárias e clientes.

Agricultura de precisão é tema de encontro na Cimma

A Cimma S.A. realizou um encontro de educação continuada voltada à agricultura de precisão para produtores rurais da região. O objetivo foi estimular o desenvolvimento da prática e aprimorar o conceito de tecnologia embarcada com os sistemas AGCommand, Fieldstar e Auto Guide 3000. O curso foi ministrado por Niumar Dutra Aurélio, coordenador de Marketing do Produto ATS da Massey Ferguson.