



Massey Ferguson apresenta lançamentos na Coopavel e Expodireto 2017

REDE MASSEY

Augustin comemora 90 anos de história

REGULAMENTAÇÃO MAR-1

Massey Ferguson investe em tecnologia

Inovação para crescer

» Iniciamos 2017 com as energias renovadas e determinação para alcançar melhores resultados. Como de costume, realizamos a primeira reunião da diretoria Unimassey, logo no começo do ano, com a presença de diretores e conselheiros regionais. Nosso objetivo foi alinhar nossa linguagem, visão e forma de atuação durante 2017 junto aos conselheiros. Abordamos também o calendário de atividades da associação.

É fundamental o papel desenvolvido pelos conselheiros nos Encontros Regionais, trazendo o panorama de suas regiões, de 3 a 4 pontos importantes, para debatermos junto aos representantes da fábrica. Isso fará com que nossos encontros sejam mais objetivos e efetivos.

Estamos em plena atividade. Já ocorreram reuniões dos Comitês de Serviços e Comercial. E o Comitê de Peças e Serviços está muito bem organizado e estruturado. Além disso, participamos da Coopavel, dando suporte às concessionárias do Paraná e do Mato Grosso do Sul, e da Expodireto, juntamente com as associadas do Rio Grande do Sul e de Santa Catarina.

Neste ano, com a entrada em vigor do MAR-1 (máquinas agrícolas e rodoviárias - Fase 1) do Programa de Controle da Poluição do Ar por Veículos Automotores (Proconve), a Massey Ferguson lançou e lançará produtos inovadores e trouxe novas tecnologias para todas as máquinas acima de 101 cv, com o objetivo de

promover uma agricultura mais inteligente, limpa, segura e responsável. Como toda a mudança, ela gera expectativa, mas tenho confiança que o investimento em inovação tecnológica contribui para o crescimento da marca. É muito importante que todos os colaboradores de nossas associadas conheçam muito bem os novos produtos para termos sucesso nas vendas.

No nosso informativo, vocês conhecerão mais esses lançamentos e mudanças, além de acompanhar uma cobertura especial da Expodireto Cotrijal. Outro destaque é uma entrevista exclusiva com o consultor em agronegócios Carlos Cogo sobre o mercado de máquinas agrícolas, que traz previsões otimistas para o nosso segmento.

Boa leitura e ótimos negócios,

Paulo Finger,
Diretor-presidente
da Unimassey



O *Informativo Unimassey* é uma publicação da Associação Nacional dos Distribuidores Massey Ferguson | Unimassey Rua Domingos Martins, 121 conj. 402 | 92010-170 – Canoas – RS | Fone: (51) 3472-9988
www.unimassey.com.br | Envie comentários sobre as matérias publicadas, bem como sugestões de assuntos que você gostaria de ler no *Informativo Unimassey* para o e-mail: unimassey@unimassey.com.br

Diretor-presidente Paulo Finger **Diretor vice-presidente** Omar Luiz Scanagatta **Tratores** Roberval Sebastião da Silva, João Batista Figueiredo Ramos **Colheitadeiras** Rudney Doeler, Idenir Alves Dias **Pós-Venda** Carlos Eduardo Paulino da Silva, Heraldo César Gagliardi Boldrin **Consórcio e Financiamentos** Guilherme Almeida da Fonte, Rui Almeida **Implementos** Luiz Ubirajara Gomes da Silva, César Luiz Coser **Novos Projetos** Marcelo Nogueira Ferreira **Desenv. da Rede** Mariza Nogueira Ferreira Rizzo Esselin, Márcio José Lucca **Projeto, Redação e Editoração** Stampa Comunicação » www.stampacom.com.br
Direção-Geral Eliane Casassola **Gerente de Comunicação** Regina Guedes **Reportagem** Fernanda Tatsch e Natacha Portal **Revisão** Regina Guedes **Editoração** Vitória Fedrizzi **Foto de capa** Fagner Almeida
Coordenação Fernando Coimbra Fabbrin **Impressão** Pallotti ArtLaser **Tiragem** 1.000 exemplares



Reconhecida como uma das maiores e mais influentes concessionárias Massey Ferguson do País



Em setembro de 2016, a Augustin comemorou 90 anos de atividades. Marcados pela visão empreendedora, determinação e trabalho árduo da família fundadora da empresa, o casal Guilherme e Leopoldina Augustin começou, em 1926, com uma pequena casa de comércio de secos e molhados, tecidos e armarinho direcionada para os agricultores da região de Não-Me-Toque (RS). Com o olhar sempre à frente, os fundadores incorporaram diversas atividades à empresa no decorrer do tempo, incluindo matadouro, comercialização interestadual de farinha de mandioca e posto de combustível. Até que, em 1962, a Augustin começou a trabalhar com a revenda de tratores Massey Ferguson.

Maior revendedora nacional da marca nos anos de 65, 68, 70, 71 e 74, a Augustin passou a trabalhar exclusivamente com o segmento de máquinas agrícolas a partir de 1975. De lá pra cá, a empresa não parou de crescer. Iniciada como "Guilherme Augustin", na década de 50 passou a se chamar Augustin e Cia Ltda, uma sociedade por quotas de responsabilidade limitada dividida entre os filhos e genros do casal fundador. Em 1991, a Augustin passou por remodelações e ampliou sua gama de sócios, deixando de ser uma empresa familiar, porém mantendo a mesma dedicação e paixão pelo trabalho iniciado por Guilherme e Leopoldina.

Com mais de 300 colaboradores, a Augustin atende, hoje, 75 municípios da região Norte do Rio Grande do Sul, 37 municípios no Sudoeste do Paraná e mais quatro municípios em Santa Catarina. Reconhecida como uma das maiores e mais influentes concessionárias Massey Ferguson do País, a Augustin ficou em primeiro lugar entre as revendas de tratores no Brasil nos anos de 2010, 2011 e 2013 e em primeiro lugar de colheitadeiras de 2012 a 2016.



1926

Início da Augustin como comércio de secos e molhados



1957

Começa a trabalhar com posto de combustível



1962

Início da revenda Massey Ferguson



1964

Nova loja



1971

Eleita a revenda que mais vendeu tratores em todo o mundo com 646 máquinas comercializadas



1975

Começa a trabalhar só com máquinas agrícolas

1991

Empresa deixa de ser de cunho familiar

2010

Eleita a revenda que mais vendeu tratores no Brasil com mais de 700 máquinas comercializadas



2017

Atual instalação da Augustin em Não-Me-Toque

Dia de
Campo

Cimma em Santa Vitória do Palmar

Em parceria com o Instituto Rio Grandense do Arroz (Irga), a Cimma realizou um Dia de Campo em Santa Vitória do Palmar (RS). O evento aconteceu na propriedade da Agropecuária da Logoa Mirim, reunindo cerca de mil arroteiros. Foram expostos os tratores MF 7150 e MF 8670, o pulverizador MF 9030 Plus e a colheitadeira híbrida MF 6690 em atividade na cultura de arroz.

“É de extrema importância participar de eventos desse porte, pois, além de expor os

produtos, tivemos a oportunidade de estreitar o relacionamento com os produtores e prospectar novos negócios”, afirma Andreo Franco, coordenador de vendas da Cimma.



Dia de
Campo

Camagril no Paraná

A concessionária Camagril realizou três Dias de Campo em janeiro, reunindo cerca de 900 visitantes. No primeiro, ocorrido no dia 5, em parceria com a IRiedi Grãos e Insumos, em Braganey (PR), teve a exposição do pulverizador MF 9030 Plus e do trator MF 8670 Dyna-VT. Na segunda ação, feita em parceria com a Agrícola Andrei, em Cordélia (PR), no dia 6, foi demonstrado o MF 9030 Plus, com apresentação de vídeo sobre as tecnologias presentes no pulverizador e em todos os produtos Massey Ferguson. No dia 13, o Dia de Campo foi realizado em parceria com a Sementes Stocker, também em Cordélia. Os destaques foram o MF 9030 Plus e o trator MF 8670 Dyna-VT.

“Nos Dias de Campo levamos os produtos e tecnologias Massey Ferguson para mais próximo do agricultor”, destaca Adrevando de Lima, gerente de tecnologias da Camagril. Ele acrescenta que, durante as ações, clientes foram convidados a visitar o Show Rural Coopavel. “Muitos compareceram e negociaram as máquinas a partir do que apresentamos nos Dias de Campo.”



Dia de
Campo

Divemaq Agrícola

A Divemaq Agrícola realizou dois Dias de Campo para os produtores da região de Erechim (RS). O primeiro, promovido no dia 23 de fevereiro em parceria com a OLFAR Alimentos e Energia, contou com a presença de 1.600 visitantes na sede da empresa. Na ocasião, a Divemaq expôs os tratores MF 4292 e MF 6713 Dyna-4 e a colheitadeira híbrida MF 6690. O segundo Dia de Campo ocorreu na propriedade do cliente Clóvis Strapasson, no dia 2 de março. Realizada em parceria com a Emater/RS, a ação reuniu 100 produtores que acompanharam a demonstração do pulverizador MF 9030 Plus, além da palestra sobre a tecnologia de aplicação de defensivos. “A

realização de Dias de Campo reforça a atuação da Divemaq e da Massey Ferguson na região. Muitas pessoas que participaram das ações nos procuraram durante a Expodireto Cotrijal para fechar negócios e conhecer as novas máquinas”, destaca Mateus Ribeiro, vendedor da Divemaq.



Reunião diretoria Unimassey

» No dia 15 de fevereiro, a diretoria da Unimassey realizou a primeira reunião de 2017, ocorrida na sede da entidade em Canoas (RS), com a participação de diretores e conselheiros regionais. Dentre os assuntos abordados, destacamos o Acordo Operacional para Aplicação da Taxa Flat, submetido à Unimassey pelo Banco DLL, o AGCO DDI Dealer Data Integration Program, a Política Financeira da AGCO, os Fretes dos produtos Massey Ferguson, o Trator MF 500.000, o Demonstrativo de Receitas x Despesas, além das pautas dos Encontros Regionais Unimassey e a Agenda de Reuniões de 2017.

Foram comentados, ainda, os resultados da pesquisa “Quem Somos”, que teve como objetivo levantar diversas informações das associadas da Unimassey, incluindo data de fundação da empresa, tempo de concessão Massey Ferguson e dados econômicos das respectivas regiões. Estes dados são de grande relevância, pois auxiliam a diretoria da Unimassey durante encontros com órgãos governamentais, BNDES, bancos oficiais e particulares, servindo para demonstrar a pujança da Rede de concessionárias Massey Ferguson no País.

Primeira reunião de 2017 contou com a presença de diretores e conselheiros regionais

A participação dos conselheiros regionais nos Encontros Unimassey foi um ponto ressaltado por Paulo Finger, presidente da entidade, tanto na organização como no levantamento dos temas a serem apresentados abrangendo a área comercial, de marketing, peças e pós-venda. “É muito importante que os conselheiros participem dos encontros Regionais trazendo as particularidades de suas regiões, assim temos base para debater diretamente com a fábrica, tornando nossos encontros ainda mais produtivos.”



Itaimbé realiza evento com colaboradores

» A Itaimbé Máquinas realizou a primeira convenção com seus colaboradores no dia 18 de fevereiro no Instituto São José, em Santa Maria (RS). O evento reuniu 45 funcionários para apresentação de dados e ações motivacionais.

Na ocasião, Jean da Silveira, gerente-geral de vendas, apresentou o fechamento de 2016 e a projeção para 2017. Mauren Doeler, sócia-gerente, trouxe dados atualizados do mercado de grãos do Brasil e do mundo, e Maurício Rosa, da equipe de tecnologia agrícola, comentou os lançamentos de produtos da Massey Ferguson. Entre os colaboradores, estavam representantes de lojas e pontos de venda de Santa Maria, Cacequi, Cachoeira do Sul, Panambi, Palmeira das Missões, Frederico Westphalen e Júlio de Castilhos, todos no Rio Grande do Sul.

Convenção reuniu 45 representantes de lojas e pontos de venda em Santa Maria (RS)

“O objetivo foi repassar um pouco da experiência que tivemos na convenção da marca, com informações sobre lançamentos e números de mercado, além de motivar nossa equipe, principalmente para a Expodireto”, explica Bianca Doeler, da comunicação da concessionária. De acordo com ela, as apresentações foram intercaladas com intervenções da Intellectus Consultoria, parceira em gestão de pessoas.





**A Unimassey
acompanhou as
associadas em
todos os dias da 18ª
Expodireto Cotrijal**

Não-Me-Toque é palco de grandes lançamentos da Massey Ferguson

» A 18ª Expodireto Cotrijal movimentou o mercado do agronegócio no Sul do País e, neste ano, foi ainda mais expressiva devido aos lançamentos da Massey Ferguson em tratores, colheitadeiras e pulverizador. A Unimassey participou da feira, realizada de 5 a 10 de março, em Não-Me-Toque (RS), dando suporte às concessionárias Redemaq, Pippi Máquinas, Samaq, Augustin, Cimma, Jorge Santos, Divemaq, Sotrima, Itaimbé e Maquiagro.

No primeiro dia de evento, foram apresentadas as

novas máquinas: colheitadeira híbrida MF 4690, séries de tratores MF 6700 e MF 6700 R Dyna-4 e pulverizador MF 9130 Plus. Além disso, todos os equipamentos acima de 101 cv receberam motor eletrônico e sistemas para a redução de emissões de poluentes, trazendo mais tecnologia em respeito

à natureza e à resolução MAR-1 do Proconve (leia mais sobre o assunto na página 14).

Para Paulo Finger, presidente da associação, o investimento em inovação é muito importante para o crescimento da marca.





“Estamos vivendo uma transição dos novos produtos. Demos o primeiro passo na Coopavel, o segundo na Expodireto e fecharemos o ciclo na Agrishow”, declara. Ele acrescenta que para o sucesso de

uma concessionária é preciso ter boas equipes de vendas, peças e pós-venda. “Tendo isso, realmente vamos satisfazer o cliente e crescer o marketshare da Massey Ferguson”, pontua.

Impressões dos concessionários durante a feira

Os concessionários apresentaram aos clientes durante a Expodireto os lançamentos e perceberam a receptividade dos agricultores com

as novas tecnologias empregadas e o avanço da marca para atender a todas as necessidades no campo. Veja, a seguir, depoimentos deles.



“A expectativa com os lançamentos é grande porque a Massey Ferguson já é uma marca tradicional, que investe muito em tecnologia. Ela traz estes produtos para beneficiar cada vez mais o nosso agricultor. A tecnologia, agregada à experiência da marca, tem tudo para dar certo.”

Rafael Pippi,
diretor da Pippi Máquinas

“O agricultor está recebendo muito bem as inovações da marca. Vejo grande expectativa com relação à economia de combustível.”

Rudney Doeler,
diretor da Itaimbé





“As novas tecnologias que a Massey Ferguson apresenta veio de encontro ao anseio dos clientes. Isso traz a tradição de robustez conciliada à inovação. É uma marca forte no Brasil e agora conta com os modelos na linha global, com tratores testados no mundo todo à disposição do nosso agricultor. A nova motorização supre a necessidade do cliente, com mais informação – por ser motor eletrônico – e ganho de eficiência.”

Jean da Silveira,
gerente-geral da Itaimbé

“Eu entendo como extremamente importantes os lançamentos, tanto em tratores, colheitadeiras e pulverizador, porque é a forma de nós acompanharmos a evolução da agricultura brasileira. Estamos vendo todos os dias nos canais que representam o agronegócio o tema do aumento da produtividade. Antes, falava-se em 208 milhões de toneladas e, hoje, em até 220 milhões de toneladas. A Massey Ferguson traz produtos com alta tecnologia ao encontro dos clientes, disponibilizando ao produtor rural máquinas que farão a diferença na lavoura.”



Roberval Sebastião da Silva,
diretor comercial da Redemaq



“A Massey Ferguson tem um produto tradicional, mas a evolução tecnológica é um fato mundial e nós precisávamos evoluir nisso. Estes modelos estão com as opções tecnológicas que o produtor pedia em todas as áreas e tamanhos de produtos. Nós temos uma diversificação muito grande de produtores, então o objetivo é atender a todos. A motorização eletrônica é uma novidade e o público vai se acostumando, mas a nossa expectativa é boa. Temos que trabalhar isso como benefício em termos de meio ambiente, pois responsabilidade social é algo que sempre buscamos.”

Felicio Kunz Brand,
assessor da diretoria da Redemaq

“O produtor deve receber bem as máquinas, pois tem muita inovação. Vai acontecer automaticamente a aceitação dos novos motores, e temos uma expectativa muito boa com relação aos novos equipamentos. A colheitadeira MF 4690 estava faltando no mercado e, com ela, teremos um aumento significativo em nossa participação de mercado.”



Flávio Winck,
gerente de vendas da Samaq

Unimassey em movimento na Expodireto

Reunião com o Banco do Brasil

O estande da Massey Ferguson na 18ª Expodireto também foi um local de reuniões. Paulo Finger, presidente, e Carlos Eduardo da Silva, diretor de pós-venda da Unimassey, receberam no dia 8 de março representantes do Banco do Brasil Marco Túlio Moraes da Costa, diretor de agronegócios, e João Comerlato, gerente de agronegócios.



Visita do ministro do Trabalho

O ministro do Trabalho, Ronaldo Nogueira, visitou a 18ª Expodireto no dia 7 de março e aproveitou para conhecer o estande da Massey Ferguson. Paulo Finger, presidente da Unimassey, recepcionou Nogueira durante a passagem.



Paulo Finger se reúne com presidente da Cotrijal

Para tratar de assuntos estratégicos, Paulo Finger, presidente da Unimassey, e Rodrigo Junqueira, diretor comercial da Massey Ferguson, se reuniram com Nei César Mânica, presidente da Cotrijal, no dia 8 de março.



Massey Ferguson apresenta lançamentos na Coopavel e Expodireto

Máquinas são equipadas
com motor eletrônico e
sistemas para reduzir a
emissão de poluentes

» A Massey Ferguson inova e investe em mais tecnologia nas máquinas agrícolas. Com lançamentos realizados na Coopavel e Expodireto, apresenta modernidade e versatilidade aos agricultores que desejam aumentar a produtividade e reduzir os custos operacionais.

Os tratores, colheitadeiras e pulverizador chegam ao mercado equipados com o motor eletrônico AGCO Power e sistemas para a redução da emissão de poluentes, que respeitam a regulamentação MAR-1 (máquinas agrícolas e rodoviárias – Fase 1) do Programa de Controle da Poluição do Ar por Veículos Automotores (Proconve).





Série MF 6700

Disponível em três versões, MF 6711, de 115 cv, MF 6712, de 125 cv e MF 6713 de 135 cv, as máquinas são capazes de operar mais de 500 horas sem intervalo de manutenção. O motor AGCO Power está de acordo com a legislação MAR-1, equipado com o sistema iEGR, que reduz a emissão de poluentes. A transmissão 12x12 com reversão mecânica e eletro-hidráulica e o sistema hidráulico de alta vazão são destaques dos tratores.

Série MF 6700 R Dyna-4

Reconhecida no mercado pelo alto desempenho, a Série MF 6700 R Dyna-4 é produzida agora com motor eletrônico AGCO Power e transmissão automática 16x16. O motor é equipado com o sistema iEGR, que diminui a emissão de poluentes. O computador de bordo auxilia o produtor disponibilizando dados de consumo e rendimento da máquina.



Colheitadeira híbrida MF 4690

A colheitadeira MF 4690 é destinada a pequenos e médios produtores que buscam qualidade, alto rendimento e baixo custo. Equipada com motor eletrônico AGCO Power de 200 cv e sistema iEGR para redução da emissão de poluentes, possui armazenagem de 5500 litros e vazão de descarga de 86 litros/segundo. Na parte de trilha, utiliza o sistema convencional e, na separação, o melhor da axial, com dois rotores, conhecido como sistema híbrido, muito mais versátil.

Pulverizador MF 9130 Plus

O pulverizador MF 9130 Plus é equipado com motor eletrônico AGCO Power de 200 cv e sistema iEGR, de acordo com o MAR-1. Com design arrojado em conformidade com o padrão global da marca, possui o chassi Flex-frame sem pontos de solda, que permite ao operador trabalhar nos mais diversos tipos de terreno e explorar o máximo da máquina. A tração hidro 4x4 cruzada com duas bombas traz mais aderência ao solo, garantindo maior capacidade.



Colheitadeiras híbridas

As colheitadeiras híbridas MF 5690 e MF 6690 receberam o motor eletrônico AGCO Power com sistema iEGR, que permite maior performance e menor emissão de poluentes no ar.

Colheitadeiras axiais

As colheitadeiras axiais ganharam o sistema SCR, que neutraliza a emissão de óxido de nitrogênio e material particulado, contribuindo para a menor poluição do meio ambiente.



O que dizem os técnicos

“Virada de chave” no segmento de **TRATORES**

A expressão usada por **Everton Pezzi**, supervisor de marketing de produto tratores da AGCO, define o novo momento da marca, que investiu em motorização eletrônica, design global e tecnologia. “A nossa expectativa com os lançamentos é de completar o portfólio para os concessionários, com dois produtos novos: as séries MF 6700 R Dyna-4 e MF 6700.” De acordo com ele, será possível cobrir uma grande gama no segmento, que anteriormente contava com apenas uma série.



Pacote de tecnologia inédito em **COLHEITADEIRAS**

“Nós possuímos todo o sistema de motorização eletrônica. Isso nos permitiu ter vários outros componentes ou funções na máquina que ajudam o cliente a ter conhecimento da própria lavoura”, explica **Douglas Vincensi**, gerente de marketing de produto colheitadeiras da AGCO. Segundo ele, as axiais e as híbridas, em termos de processamento, capacidade de colheita e tudo o que envolve redução de custo, trabalham com excelência em qualquer condição e colheita.

Inovação para maior rendimento do **PULVERIZADOR**

Rafael Peruchi, coordenador de marketing do produto pulverizadores da AGCO, destaca a transição no mercado, com produtores de pequeno porte também optando por máquinas potentes e mais tecnológicas para o trabalho na lavoura. “Nós temos visto uma preocupação muito grande dos agricultores em relação a esse incremento tecnológico e, nesse sentido, o MF 9130 Plus traz diversas inovações que vão atender a essa expectativa”, pontua.



Cenário positivo para o setor de máquinas agrícolas

Entidades e consultor em agronegócios apresentam dados para 2017

Expectativa de crescimento para 2017, segundo a Fenabreve

13,5%

Alta de exportações de máquinas agrícolas comparada a fevereiro do ano passado, segundo dados da Anfavea

55,1%

» O setor de máquinas agrícolas apresenta retomada de crescimento, de acordo com a Anfavea e a Fenabreve. Em fevereiro, o acréscimo foi de 16,2% sobre janeiro e 33,5% ante fevereiro do ano passado. Segundo dados da Anfavea, foram vendidas 6.018 unidades de equipamentos para o campo no primeiro bimestre. E a expectativa de crescimento do segmento para 2017, conforme a Fenabreve, é de 13,5%, refletindo o bom momento da agropecuária brasileira.

Para Carlos Cogo, consultor em agronegócios, a previsão de retomada do mercado está ligada a dois fatores: grande volume de exportações e safra recorde de grãos. “Pelo quinto ano seguido estamos tendo resultados bons de lucratividade e, agora, temos um cenário no qual podemos falar em recuperação consistente de vendas tanto em tratores como em colheitadeiras”, afirma. De acordo com dados da Anfavea, o setor de máquinas agrícolas exportou 740 equipamentos em fevereiro,

apresentando alta de 55,1% sobre janeiro e de 18,8% perante fevereiro do ano passado.

“Dizer que o agronegócio fica alheio aos problemas da economia é uma inverdade, mas o fato é que o setor é tão pujante que podemos afirmar que o segmento se descolou do crescimento econômico”, declara Cogo. Segundo ele, o Produto Interno Bruto (PIB) brasileiro fechou 2016 em queda de 3,6%, e o agronegócio em alta de 4,4%. “É totalmente inverso. Não que estejamos em uma ilha dentro do País, mas é positivo devido à boa produção, qualificação da frota de máquinas, investimento em fertilizantes, insumos de base e tecnologia de precisão”, aponta. O consultor prevê para a safra 2017/2018 um custo de produção em reais mais baixo. “Isso reflete diretamente no produtor, pois ele tem o mesmo custo ou inferior em reais e as commodities continuam valorizadas, o que faz com que a margem de lucratividade siga elevada”, acrescenta.

“Temos um cenário no qual podemos falar em recuperação consistente de vendas tanto em tratores como em colheitadeiras.”

Carlos Cogo

Consultor em agronegócios



MAR-1 e motor eletrônico: maior tecnologia para preservação do meio ambiente

Além de atender à regulamentação do Proconve, a Massey Ferguson traz mais modernidade para as máquinas

» Em respeito à regulamentação MAR-1 (máquinas agrícolas e rodoviárias – Fase 1) do Programa de Controle da Poluição do Ar por Veículos Automotores (Proconve), a Massey Ferguson implantou nas máquinas acima de 101 cv o motor eletrônico e sistemas para redução de emissões de poluentes.

O MAR-1, de acordo com a resolução Conama 433/2011, é aplicável às máquinas novas, nacionais e importadas. Desde janeiro de 2017, todos os modelos com potência igual ou superior a 101 cv devem ser adaptados e, a partir de 2019, as máquinas com potência igual ou superior a 25 cv. Com o sistema de Recirculação do Gás de Escape interno (iEGR) e de Redução Catalítica Seletiva (SCR), é possível reduzir em até 75% a emissão de óxidos de nitrogênio (NOx) e em até 85% de material particulado. Além disso, a legislação exige a utilização de diesel com teor de enxofre reduzido.

Operação e manutenção

Os produtores deverão ter um cuidado maior com relação ao manejo das máquinas. “Os componentes dos sistemas de injeção eletrônica exigirão um cuidado maior na questão do combustível – qualidade, especificação, manuseio e armazenamento”, afirma Marcos Ferrari, diretor AGCO Service América do Sul. Os equipamentos passam a ter sistemas de filtragem do combustível mais robustos para garantir que o diesel chegue até os bicos injetores isentos de partículas que possam causar danos.

“Se pensarmos ao longo de 2017, as máquinas poderão trazer economia no consumo de combustíveis. Se pensarmos no longo prazo, os sistemas de injeção eletrônica

permitirão o desenvolvimento de projetos de maior integração entre motor, powertrain e outras funções da máquina”, explica Ferrari. Com o motor eletrônico, é possível extrair mais informações dos equipamentos, possibilitando maior controle por parte da operação.

Destaques

- Motor eletrônico AGCO Power: mais tecnologia, modernidade e possibilidade de controle total da operação.
- Sistema iEGR não agrega peso e não requer espaço adicional para instalação.
- Sistema SCR pode reduzir em até 10% o consumo de combustível.
- Diesel com menor teor de enxofre reduz emissão de material particulado, tem menor desgaste dos anéis e cilindros, proporciona aumento da vida útil e menor deterioração do óleo lubrificante.

Entenda os sistemas

iEGR (Recirculação do Gás de Escape interno): é a tecnologia pela qual o gás de escape retorna à câmara de combustão do motor e reduz a temperatura de combustão e formação de NOx. Disponível nos lançamentos: MF 6700, MF 6700 R Dyna-4, MF 9130 Plus, MF 4690 e colheitadeiras híbridas.

SCR (Redução Catalítica Seletiva): nesse sistema, o reagente líquido Arla 32 é pulverizado no gás de escape, causando uma reação química e neutralizando a geração de NOx. Aplicado nas colheitadeiras axiais.



Concessionários participam do Show Rural Coopavel

» O Show Rural Coopavel movimentou o cenário do agronegócio paranaense, recebendo cerca de 250 mil visitantes e 520 expositores de empresas nacionais e internacionais. As concessionárias Camagril, Augustin, Magparaná, Agriparaná, Mosená e Trantornan participaram dos cinco dias de evento, realizado de 6 a 10 de fevereiro, em Cascavel (PR).

Durante a feira, a Massey Ferguson apresentou lançamentos em tratores, colheitadeiras, pulverizador, além de expor plantadoras, semeadoras e enfardadoras. Entre as séries, estão tratores MF 6700 R Dyna-4; colheitadeiras híbridas e axiais com motor eletrônico e sistemas de redução da emissão de poluentes iEGR e SCR; pulverizador MF 9130 Plus; plantadoras e semeadoras MF 100, MF 200, MF 300, MF 400, MF 500, MF 600 e MF 700; e enfardadoras MF 2270 e MF 1745.

Evento contou com a presença de seis associadas da Unimassey



Fábrica realiza programa Liderando o Caminho Juntos

Encontro teve a participação do vice-presidente sênior da AGCO das Américas

» A AGCO do Brasil realizou o programa Liderando o Caminho Juntos, no dia 27 de janeiro, no Hotel Marriott, em Guarulhos (SP). O encontro teve a participação de representantes da fábrica e de concessionárias para discutir assuntos relacionados ao planejamento estratégico para 2017.

A reunião foi marcada pela presença de Robert Crain, vice-presidente sênior e gerente-geral da AGCO das Américas; Werner Santos, vice-presidente de vendas e marketing da AGCO do Brasil; Paulo Finger, presidente da Unimassey; Fernando C. Fabbrin, secretário executivo da Unimassey; além de coordenadores e gerentes comerciais das concessionárias.



O objetivo foi apresentar o plano da Massey Ferguson para este ano, focando no varejo e programação de vendas. O evento contou com palestras dos bancos Bradesco, Banco do Brasil e AGCO Finance e do Consórcio Nacional Massey Ferguson. A partir dos temas abordados, a fábrica buscará implementar e multiplicar dentro da equipe de vendas de cada concessionária a mudança do plano tático de vendas.

Massey Ferguson apresenta a MF 6690 na Abertura Oficial da Colheita do Arroz

» A Massey Ferguson foi patrocinadora da 27ª edição da Abertura Oficial da Colheita do Arroz, realizada entre os dias 16 a 18 de fevereiro em Cachoeirinha (RS). Durante o evento, a colheitadeira híbrida MF 6690 foi demonstrada utilizando a plataforma Draper de 25 pés.

A MF 6690 é uma colheitadeira classe 5 e pode ser financiada pelo Finame. Com o conceito multicrop, possibilita o trabalho tanto em grãos quanto em arroz irrigado com máximo rendimento e baixo consumo de combustível. A máquina passou a ser produzida, a partir de janeiro de 2017, com o motor eletrônico AGCO Power equipado com o sistema de Recirculação do Gás de Escape interno (iEGR) para

reduzir da emissão de poluentes e estar de acordo com a regulamentação MAR-1 (máquinas agrícolas e rodoviárias – Fase 1) do Programa de Controle de Poluição do Ar por Veículos Automotores (Proconve).



Cliente celebra aniversário de 80 anos

Na festa, Waldemar Wiedtheuper expôs o primeiro trator adquirido em 1966

» Cliente da Massey Ferguson desde 1966, Waldemar Wiedtheuper comemorou o aniversário de 80 anos na Fundação Guilherme Augustin, da concessionária Augustin, em Não-Me-Toque (RS). Para a festa, ele levou o primeiro trator que adquiriu em 27 de abril de 1966. "Ele tem amor à agricultura e à marca. É um orgulho para nós", conclui Paulo Finger, presidente da Unimassey.

